

Zerbach & Company blickt dank Ihnen auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr 2015 zurück

Köln, November / Dezember 2015.

Liebe Freunde und Geschäftspartner, ein erfolgreiches und sehr ereignisreiches zweites Jahr liegt hinter uns, welches gleichzeitig auch das erste volle Geschäftsjahr unserer noch jungen Gesellschaft war. In den vergangenen Monaten haben wir wieder eine Vielzahl spannender Projekte und Transaktionen erfolgreich abschließen dürfen.

Unternehmensverkauf / Nachfolge:

Im zentralen Geschäftsfeld Unternehmensverkauf haben wir in 2015 den Verkauf von 100% der **Thiendorfer Fräsdienst GmbH & Co. KG**, Dresden, sowie der **P+S Pflaster- und Straßenbau GmbH**, Wülknitz, an **Possehl**, Lübeck, im Rahmen der Regelung der Altersnachfolge sowie den grenzüberschreitenden Verkauf der **Heinrich Betz Werkzeugfabrik GmbH & Co. KG**, Radevormwald, an den Wettbewerber **Bondhus Corp.** aus den USA erfolgreich zum Abschluss gebracht.

Unternehmenskauf / Akquisitionsstrategie

In unserem zweiten Kerngeschäftsfeld, der Beratung bei Unternehmenskäufen, durften wir den Erwerb eines Minderheitsanteils an der **Boxine GmbH**, Hersteller der innovativen „**tonies**“ Hörfiguren, durch das Family Office **Paul Kraut Holding** begleiten. Darüber hinaus haben wir im Auftrag der börsennotierten **DocCheck AG**, Köln, eine Akquisitionsstrategie erarbeitet, sowie – im Rahmen einer Zusammenarbeit mit unserem Kooperationspartner **Weibull** – für ein norwegisches Unternehmen eine Markteintrittsstrategie in Deutschland entwickelt.

Unternehmensbewertungen / Fairness Opinions

Auch unser neues Produkt im Bereich Unternehmensbewertung / Fairness Opinion, welches vor einigen Monaten von Dr. Lars Junc gestartet wurde, wird von unseren Kunden und Vertriebspartnern sehr gut angenommen. So konnten wir in den letzten Monaten unter anderem Projekte für die **Fernholz Verpackungen Gruppe** sowie **Sudermann Dienstleistungen** erfolgreich umsetzen.

Finanzierungsberatung

Auf Basis langjähriger Erfahrungen und Kontakte im Bereich erneuerbare Energien haben wir zudem unseren Mandanten, die Euskirchener **F&S solar Gruppe**, bei der Einwerbung von Projektfinanzierungsmitteln von der Hamburger **Capital Stage AG**, notiert am SDAX, erfolgreich begleitet.

Bis zum Jahreswechsel hoffen wir, die Liste der erfolgreichen Projekte an der ein oder anderen Stelle noch erweitern zu können, möchten jedoch bereits jetzt die Gelegenheit nutzen, Ihnen herzlich für Ihr Vertrauen in unser Unternehmen und die gute Zusammenarbeit in den letzten Wochen und Monaten zu danken. Wir hoffen, auch in 2016 wieder viele spannende Projekte gemeinsam mit Ihnen zum Erfolg zu führen.

Wir wünschen Ihnen, Ihrer Familie und all denen, die Ihnen nahestehen bereits jetzt ein fröhliches Weihnachtsfest, einige erholsame Tage sowie einen guten Start in das neue Jahr!



Abgeschlossene Projekte 2015


Verkauf von 100%
der Anteile an

POSSEHL
Zerbach & Company Berater des Verkäufers


Verkauf von 100%
der Anteile an

POSSEHL
Zerbach & Company Berater des Verkäufers


Bereitstellung von
Projektfinanzierungen für


F&S
SOLAR
Zerbach & Company Berater des Managements der F&S

PKH
Kauf eines
Minderheitsanteils an

boxine tonies®
Zerbach & Company Berater des Käufers


HEINRICH
BETZ
WERKZEUGFABRIK
Verkauf von 100%
der Anteile an

BONDHUS
Zerbach & Company Berater des Verkäufers


Sudermann
Dienstleistungen
Erstellung einer
Unternehmensbewertung /
Fairness Opinion
Zerbach & Company Berater des Managements

DocCheck AG
Erarbeitung einer
Akquisitionsstrategie
Zerbach & Company Berater des Vorstands


Fernholz
Erstellung einer
Unternehmensbewertung /
Fairness Opinion
Zerbach & Company Berater des Managements



Leander Zerbach
Geschäftsführer | Partner
T: +49 221 98515 2411
E: leander.zerbach@zerbach-company.de



Marc Bollinger
Partner
T: +49 221 98515 2412
E: marc.bollinger@zerbach-company.de



Dr. Lars Junc
Partner
T: +49 221 98515 2413
E: lars.junc@zerbach-company.de



Daniel Grube
Associate
T: +49 221 98515 2410
E: daniel.grube@zerbach-company.de