



Industrie Newsletter Catering

Aktuelle Entwicklungen im Catering-Markt sowie Akquisitionen in der DACH- und BENELUX-Region.

Der deutsche Catering-Markt verzeichnete in 2019 einen Gesamtumsatz von rund EUR 10 Mrd.

Marktumfeld

Im Geschäftsjahr 2019 erreichten deutsche Unternehmen im Bereich Catering ein Umsatzvolumen von EUR 9,9 Mrd. Mit einem durchschnittlichen jährlichen Wachstum von 5,1%, verzeichnete die Branche bis 2019 einen stetigen Aufwärtstrend.

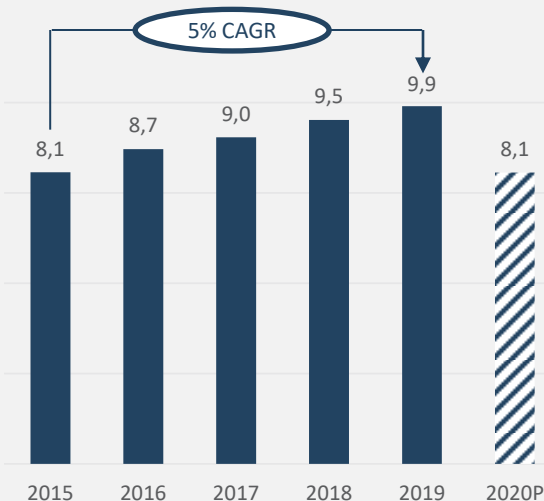
COVID-19 bedingt konnte sich dieser Trend in 2020 nicht fortsetzen. Infektionsschutzmaßnahmen anlässlich der Corona-Pandemie treffen Teilbereiche der Catering Branche hart. Insbesondere Event-Caterer verzeichneten einen massiven Einbruch der Nachfrage. Unternehmen, die Altenheime, Krankenhäuser und Bildungsstätten zu Ihren Kunden zählen, waren hingegen weniger stark betroffen. Durch proaktive Modifizierung bestehender sowie Entwicklung neuer Geschäftsmodelle konnten jedoch neue Einnahmequellen generiert werden, welche überhaupt erst durch die Corona-Pandemie entstanden sind.

Top Caterer in Deutschland



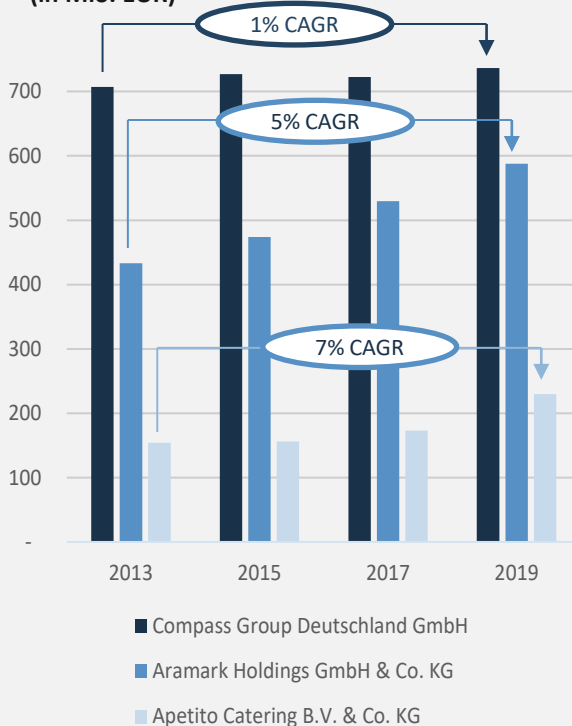
Die Compass Group Deutschland GmbH erwirtschaftete im Jahr 2019 einen Umsatz von fast EUR 760 Mio. und ist damit Deutschlands umsatzstärkster Caterer. Mit fast EUR 590 Mio. Umsatz belegt Aramark Platz zwei, gefolgt von Apetito Catering mit EUR 230 Mio. Umsatz. Apetito verzeichnete, im betrachteten Zeitraum, eine durchschnittliche jährliche Wachstumsrate von 7%, Aramark erreichte 5%. Das Wachstum der Compass Group stagnierte nahezu.

Umsatzentwicklung Caterer in Deutschland (in Mrd. EUR)



Quelle: Statistisches Bundesamt, 2020

Umsatzentwicklung Top 3 Caterer Deutschland (in Mio. EUR)



Quelle: Bundesanzeiger, 2021

Die Entkopplung von Produktions- und Ausgabzeitpunkt ist ein wesentlicher Erfolgsfaktor zukünftiger Verpflegungssysteme

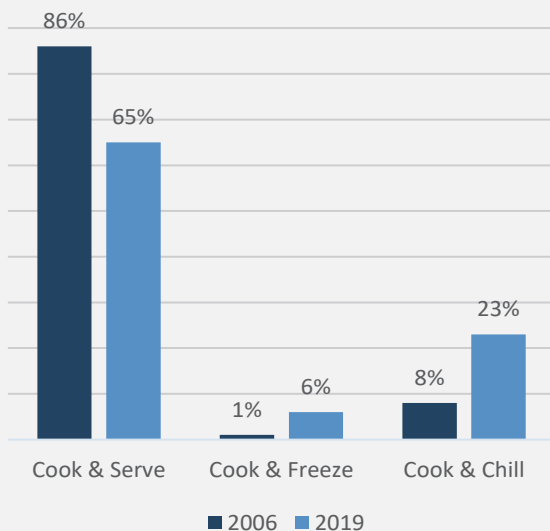
Krisenbewältigung

Die Küchen in Kliniken und Senioreneinrichtungen stehen in Zeiten von Corona vor enormen Herausforderungen. Geplante Belegungen blieben aus und Küchen mussten ihre Ausbringungsmenge um bis zu 50 Prozent reduzieren. Zur Sicherstellung der Verpflegung von Patienten in Krankenhäusern und Senioreneinrichtungen wurden spezielle Notfallkonzepte erarbeitet. Dabei wurde häufig auf das „Cook & Chill“ oder das „Cook & Freeze“ Verfahren zurückgegriffen. Die dadurch erreichte Entkopplung des Produktions- vom Ausgabzeitpunkt ermöglichen nicht nur den Einsatz von fachfremden Personal in der Küche, sondern erhöht die Flexibilität insgesamt. Seit 2006 ist ein klarer Trend weg von klassischer Warmverpflegung (Cook & Serve) zu Produktionssystemen mit Entkopplung (Cook & Freeze und Cook & Chill) erkennbar.

Systeme und Verpflegungstrends bei deutschen Krankenhäusern

Grundsätzlich ist zwischen Warmverpflegung und entkoppelten Systemen zu unterscheiden. In der internen Verpflegung dominiert nach wie vor die klassische Warmverpflegung, auch „Cook & Serve“ genannt. Immer älter werdende Bewohner in Seniorenheimen sind mit steigender Pflegebedürftigkeit verbunden. Diese impliziert höhere Anforderungen an die Ernährung. Aktuell lassen sich diese hohen Ansprüche mit der Cook & Serve Methode besser umsetzen. Jedoch haben sich entkoppelte Systeme stark weiterentwickelt. Speisen, die nach der Zubereitung schockgekühlt (Cook & Chill) oder schockgefrostet (Cook & Freeze) werden, bieten Vorteile. Das unkomplizierte Regenerieren (Erhitzen und Fertiggarieren) ermöglicht beispielsweise eine einfache und zeitgenaue Zubereitung, wodurch aufwendige Küchenarbeiten mit hohem Personalbedarf eingespart werden können.

Split der genutzten Produktionssysteme in Krankenhäusern (2006 vs. 2019)



Quelle: Deutsches Krankenhausinstitut/ K&P Consulting GmbH

Aktuell nutzen
67%
der Krankenhäuser
„Cook & Serve“



20%
der Krankenhäuser
planen einen
Systemwechsel

Davon möchten
70%
auf „Cook & Chill“
umstellen



Quelle: Deutsche Krankenhausinstitut/ K&P Consulting GmbH

Bei Akquisitionen in der DACH- und BENELUX-Region im Bereich Catering überwiegen strategische Investoren als Käufer

Datum	Zielunternehmen	Kurzbeschreibung	Land	Käufer	Land	TV (EUR Mio.)	Umsatz Mult.	EBITDA Mult.
Feb. 21	Nickut Catering GmbH	Deutscher Cateringdienstleister		Deutsches Family Office		n.v.	n.v.	n.v.
Nov. 20	FoodForCare	Niederländisches Krankenhaus-Catering-Unternehmen		Eetgemak BV		n.v.	n.v.	n.v.
Nov. 20	Huuskes B.V.	Niederländischer Anbieter von Fertiggerichten		CHEFS CULINAR GmbH & Co. KG		n.v.	n.v.	n.v.
Dez. 19	SF Franken Catering GmbH	Deutscher Cateringdienstleister		VIVATIS Holding AG		n.v.	n.v.	n.v.
Okt. 19	KidsMeal GmbH & Co. KG	Deutscher Cateringdienstleister für Bildungseinrichtungen		AURELIUS Wachstumskapital SE & Co. KG		n.v.	n.v.	n.v.
Okt. 19	Vermaat Groep B.V.	Niederländischer Cateringdienstleister		Bridgepoint Advisers Limited		n.v.	n.v.	n.v.
Sep. 19	ISS Facility Services GmbH	Anbieter von Reinigungs-, Catering- und Sicherheitsdienstleistungen		Klüh Service Management GmbH		n.v.	n.v.	n.v.
Apr. 19	SAB Catering BV	Niederländischer Cateringdienstleister		Appèl Holding B.V.		n.v.	n.v.	n.v.
Mrz. 19	Eetgemak BV	Niederländischer Dienstleister für gekühlte Mahlzeiten		Gilde Healthcare Partners B.V.		n.v.	n.v.	n.v.
Okt. 18	Novae Restauration SA	Schweizer High-End-Catering-Unternehmen		Sodexo SA		n.v.	n.v.	n.v.
Jul. 18	Bos & Bos Catering BV	Niederländischer Cateringdienstleister		Vermaat Groep B.V.		n.v.	n.v.	n.v.
Mrz. 18	Better Taste GmbH	Deutscher Anbieter von Cateringdienstleistungen		AURELIUS Wachstumskapital SE & Co. KG		n.v.	n.v.	n.v.
Mrz. 17	AMC B.V.	Niederländischer Anbieter von Cateringdienstleistungen		ICS Groep B.V.		n.v.	n.v.	n.v.
Feb. 17	Vers Horeca B.V.	Niederländischer Cateringdienstleister		ABN AMRO Group N.V.		n.v.	n.v.	n.v.
Okt. 16	Belgocatering NV	Belgischer Cateringdienstleister		Creia International S.R.L.		n.v.	n.v.	n.v.
Mrz. 16	OSP du Monde Food B.V.	Niederländischer Anbieter von Cateringdienstleistungen		Vermaat Groep B.V.		n.v.	n.v.	n.v.
Feb. 16	JAVA Foodservice	Belgischer Catering-Dienstleister mit Fokus auf Betriebsgastronomie		Sligro Food Group N.V.		n.v.	n.v.	n.v.

Quelle: ACURIS Mergermarket, Z&C Research

Zerbach & Company realisiert erfolgreichen Verkauf der Nickut Catering GmbH

Burscheid, 22. Februar 2021

Begleitet von der Zerbach & Company Corporate Finance GmbH („Z&C“), konnte der Eigentümer von Nickut Catering mit Sitz in Burscheid, erfolgreich den Verkauf des Unternehmens an ein deutsches Single Family Office umsetzen.

Nickut Catering, gegründet 1995, ist ein regional stark verankerter Cateringdienstleister mit einem breiten Serviceangebot. Als Caterer bietet Nickut Catering seinen Kunden die Wahl zwischen einer direkten Warmverpflegung oder dem flexiblen Regenerationsverfahren „Cook & Chill“. Neben über 100 Einrichtungen als Kunden, die mit rund 10.000 Mahlzeiten pro Tag beliefert werden, wurde Nickut Catering 2014 mit dem Bio-Siegel zertifiziert. Bereits mehrfach wurde der Cateringdienstleister von der Hochschule Niederrhein in der Kategorie Kita- und Schulverpflegung ausgezeichnet.

Das Liefergebiet von Nickut fokussiert sich aktuell auf Süd-West NRW. Dies ermöglicht eine schnelle Reaktionszeit, ohne Qualitätsverluste hinnehmen zu müssen. 2020 erweiterte die Nickut Catering GmbH nochmals die Produktionsfläche. Ein neuer, mit modernster Technik ausgestatteter, Neubau bietet eine Verdreifachung der bisherigen Kommissionsräume.

Der Eigentümer von Nickut Catering beauftragte Zerbach & Company als exklusiven Corporate Finance Berater mit der Suche nach geeigneten Partnern zur Sicherung der nachhaltigen Unternehmensentwicklung sowie der Arbeitsplätze am Standort.

Über Zerbach & Company

Zerbach & Company, gegründet 2014, ist ein unabhängiges, unternehmergeführtes Beratungshaus mit Sitz auf Gut Maarhausen, einem denkmalgeschützten, ehemaligen Wirtschaftshof in Köln. Wir beraten mittelständische Familienunternehmen und deren Eigentümer, Family Offices, Beteiligungsgesellschaften sowie Startups bei Unternehmenskäufen und -verkäufen, Veränderungen im Gesellschafterkreis, Finanzierungen sowie transaktionsunabhängigen Projekten. Das Team wird durch sein Industry Advisory Board, bestehend aus 10 renommierten Industrieexperten und Unternehmerpersönlichkeiten, unterstützt.

Zerbach & Company ist unabhängiges Mitglied der Geneva Capital Group (GCG), einem weltweit führenden Netzwerk von M&A- und Corporate Finance-Beratungshäusern in Europa, USA, Lateinamerika, Afrika und Asien.

Ansprechpartner für weitere Informationen:



Leander Zerbach
Geschäftsführer

leander.zerbach@
zerbach-company.de

