

Industrie Newsletter IT-Services

Aktuelle Entwicklungen im IT-Service-Markt sowie Akquisitionen in der DACH-Region.

Industrie Newsletter

IT-Services



Der deutsche Markt für IT-Services verzeichnete in 2019 ein Gesamtumsatz von über EUR 40 Mrd.

Marktumfeld

Im Geschäftsjahr 2019 erreichten deutsche Unternehmen im Bereich IT-Services ein Umsatzvolumen von rund EUR 40,9 Mrd. Die Branche verzeichnete somit, mit Ausnahme eines Corona bedingten Rückgangs in 2020, seit 2016 einen stetigen Aufwärtstrend.

Zunehmende Bestrebungen zur digitalen Transformation stützten jedoch weiterhin das Wachstum der Branche. So trieben Großprojekte zur Umstellung der ERP-Systeme bei SAP-Kunden auf das neue Produkt S/4HANA, der Aufbau von schnittstellenoffenen IT-Plattformen sowie die Migration von Anwendungslandschaften in die Cloud die Nachfrage weiter an.

Aber auch die Digitalisierung der Marketing-, Kundenservice- und Vertriebskanäle durch den Aufbau und die Optimierung digitaler Kunden-Touchpoints war 2019 ein großes Thema, von dem vor allem IT-Dienstleister mit einem Schwerpunkt auf Webdesign, UX-Design, Portalentwicklung und Systemintegration profitieren konnten.

Technologieausgaben

Laut einer Studie von Capgemini steigen die IT-Ausgaben seit Jahren an. Effizienzsteigerungen und Kostensenkungen gewannen wieder stärker an Bedeutung. So flossen im Jahr 2020 mehr als ein Drittel des gesamten IT-Budgets in Digitalisierungsmaßnahmen, nicht zuletzt auch verstärkt durch die Corona-Pandemie.

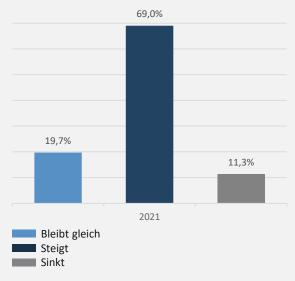
Das Ergebnis einer Umfrage von Capgemini hat ergeben, dass 69% der Befragten damit rechnen, dass im Jahr 2021 die IT-Ausgaben der Unternehmen weiter steigen werden. 19,7% gehen davon aus, dass die Ausgaben auf dem aktuellen Niveau stagnieren und 11,3% rechnen mit einem Rückgang der Investitionen in IT.





* Bei diesem Wert handelt es sich um eine Prognose Quelle: Bitkom, EITO 2020

Umfrage über die Veränderung des IT-Budgets für 2021



Quelle: Capgemini, Studie IT-Trends 2020

Industrie Newsletter

IT-Services



Insbesondere Cloud-Lösungen treiben die Nachfrage nach IT-Dienstleistungen weiter an

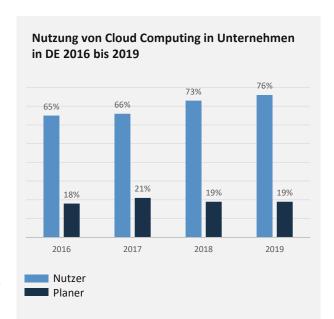
Branchenentwicklung

Die Corona-Pandemie führte zwar zu Verschiebungen oder gar zum Abbruch von manchen IT-Projekten, dennoch erwarten IT-Dienstleister hinsichtlich einiger Themen eine hohe Nachfrage für das aktuelle Jahr. Während On-Premise-Lösungen immer weniger nachgefragt wurden, zeigte sich eine deutliche Verlagerung der Nachfrage nach Cloud-Lösungen. Bei der Cloud-Transformation sehen IT-Service-Anbieter daher das größte Potenzial für Neuprojekte. Bis zum Jahr 2019 nutzten bereits 76% der Unternehmenskunden Cloud-anwendungen. Weitere 19% dieser Gruppe befanden sich bereits in der Planung der Cloud-Migration. Ebenfalls ist mit einer hohen Nachfrage rund um die IT-Modernisierung und Anpassung der IT-Architektur zu rechnen.

Wettbewerb entsteht seitens der Hyperscaler Amazon Web Services (AWS), Microsoft Azure und Google Cloud, da hier ebenfalls ganze Workloads und Serviceprozesse (z.B. ERP, CRM, Reporting) abgebildet werden können.

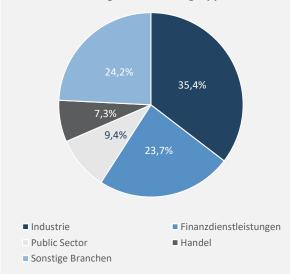
Kundenstruktur

Die wichtigste Kundenbranche stellte die Industrie dar. Rund 35% des Umsatzes wurden 2019 durchschnittlich mit Kunden aus dem industriellen Sektor erzielt. Innerhalb des Industrieclusters bildete die Automobilbranche mit rund 15% Umsatzanteil die Größte Subbranche. Unternehmen aus dem Finanzsektor stellten die zweitwichtigste Gruppe für die IT-Dienstleister dar. 23,7% der Umsätze entfielen 2019 auf Banken und Versicherungen. Behörden sowie der öffentliche Dienst stellten eine weitere wichtige Kundengruppe für die IT-Dienstleister dar. Knapp jeder zehnte umgesetzte Euro (9,4%) der IT-Dienstleister stammte von Kunden aus diesem Bereich. In der COVID-19-Krise wird sich das weitestgehend konjunkturunabhängige Geschäft mit dem Public Sector für viele IT-Dienstleister wahrscheinlich als stabilisierender Faktor erweisen.



Quelle: Luenendonk IT Studie 2020

Umsatzverteilung nach Kundengruppen 2019



Quelle: Luenendonk IT Studie 2020

Industrie Newsletter

IT-Services

Bei Akquisitionen in der DACH Region im Bereich IT-Services trat vor allem die deutsche Bechtle AG als strategischer Käufer in Erscheinung

Datum	Zielunternehmen	Kurzbeschreibung	Land	Käufer	Land	TV (in EUR Mio.)	Umsatz Multiplikator	EBITDA Multiplikator
Jan. 21	Computing Forum	Das Unternehmen bietet als Outsourcing- Partner sämtliche Tätigkeiten einer Inhouse-IT-Abteilung		Pusch-Data GmbH		n.v.	n.v.	n.v.
Sep. 20	myLoc managed IT AG	In Deutschland ansässiger Anbieter von Cloud- und Hosting-Lösungen für Privat- und Geschäftskunden		WIIT S.p.A.		50,0	3,1x	6,8x
Aug. 20	inmation Software GmbH	Deutsches Dienstleistungsunternehmen im Bereich der Digitalisierung von Unternehmen		Emerson Electric Co.		n.v.	n.v.	n.v.
Jun. 20	Technogroup IT-Service GmbH	Unternehmen mit Sitz in Deutschland, das Dienstleistungen im Bereich der Informationstechnologie anbietet		Evernex		n.v.	n.v.	n.v.
Apr. 20	alphaQuest GmbH	In Deutschland ansässiger IT-Dienstleister		Family Trust Investor FTI GmbH		10,0	2,0x	n.v.
Mrz. 20	ESC - Enterprise Security Center GmbH	In Deutschland ansässiges Unternehmen, dass IT-Sicherheitslösungen und -systeme anbietet		Swiss IT Security AG	+	n.v.	n.v.	n.v.
Feb. 20	RIB Software SE	In Deutschland ansässiger Anbieter von technischen ERP-Lösungen		Schneider Electric SE		1.380,5	6,4x	26,9x
Dez. 19	PROCON IT AG	In Deutschland ansässiger Anbieter von IT- und Beratungsdienstleistungen		Conet Technologies AG		n.v.	n.v.	n.v.
Aug. 19	HSH Soft- und Hardware Vertriebs GmbH	Deutsches Unternehmen, dass IT-Produkte und -Dienstleistungen für Kommunen und andere lokale Behörden anbietet		Forum Family Office GmbH		41,5	2,0x	n.v.
Mai. 19	Alpha Solutions AG	In der Schweiz ansässiger Anbieter von Cloud-Lösungen für ERP- und CRM- Projekte	+	Bechtle AG		n.v.	n.v.	n.v.
Mrz. 19	Lynx-Consulting GmbH	In Deutschland ansässiges Unternehmen für Software- und IT-Beratung		VINCI Energies SA		n.v.	n.v.	n.v.
Feb. 19	valantic GmbH (74,86% Anteil)	In Deutschland ansässiges Unternehmen, dass IT-Beratungslösungen und SAP- Support anbietet		DPE Deutsche Private Equity GmbH		74,9	0,8x	5,0x
Dez. 18	R.Bucker EDV-Beratung Datentechnik GmbH	In Deutschland ansässiger Anbieter von Beratungsleistungen im Bereich IT und Sicherheit		Bechtle AG		n.v.	n.v.	n.v.
Okt. 18	BT Stemmer GmbH	In Deutschland ansässiges Unternehmen, dass IT-Dienstleistungen anbietet		Bechtle AG		n.v.	n.v.	n.v.
Jun. 18	H&D International Group	In Deutschland ansässiger Anbieter von IT- und Ingenieurdienstleistungen		HCL Technologies Limited	•	30,0	0,4x	n.v.
Jan. 18	Acommit AG	In der Schweiz ansässiger Anbieter für Software und IT-Infrastrukturlösungen	+	Bechtle AG		n.v.	n.v.	n.v.
Jul. 17	PlusServer GmbH	In Deutschland ansässiges Unternehmen, dass Server-Hosting-Dienste anbietet		BC Partners Limited		397,0	4,5x	11,0x
Mai. 17	Ulbel & Freidorfer GmbH	In Österreich ansässiger Anbieter von IT- Lösungen		Bechtle AG		n.v.	n.v.	n.v.
Jun. 16	Steffen Informatik AG	In der Schweiz ansässiger Anbieter von IT- Infrastrukturen sowie begleitenden Beratungsleistungen	+	Bechtle AG		n.v.	n.v.	n.v.
Dez. 15	cellent AG	In Deutschland ansässiges Unternehmen, dass Beratungsdienste im Bereich IT und Systemintegration anbietet		Wipro Limited	•	76,6	0,9x	nmf
Nov. 15	Diebold Nixdorf AG	In Deutschland ansässiger Anbieter von IT- Lösungen für den Einzelhandel und Bankensektor		Diebold Nixdorf, Incorporated		1.782,1	0,7x	23,4x

Quelle: ACURIS Mergermarket, Z&C Research

Transaktionsmeldung

Januar 2021



Zerbach & Company realisiert erfolgreiche Unternehmensnachfolge für das IT-Systemhaus Computing Forum

Aalen | Eislingen, 05. Januar 2021

Begleitet von der Zerbach & Company Corporate Finance GmbH ("Z&C"), konnten die Eigentümer von Computing Forum mit Sitz in Aalen, Baden-Württemberg, erfolgreich den Verkauf des Unternehmens an die Pusch-Data GmbH ("Pusch-Data") umsetzen.

Computing Forum, gegründet 1996, ist ein regional stark verankertes IT-Systemhaus mit einem breiten Dienstleistungsangebot. Als IT-Systemhaus betreut Computing Forum seine Kunden mit einem umfangreichen Leistungsangebot und übernimmt als Outsourcing-Partner sämtliche Tätigkeiten einer Inhouse-IT-Abteilung. Neben bundesweiten Kundenbeziehungen zu mittelständigen Unternehmen hat Computing Forum eine hohe technologische Kompetenz im Bereich IT-System-Integration und betreut insb. Unternehmen aus dem Mittelstand sowie Gesundheitswesen und der Industrie.

Im Rahmen der Umsetzung der Unternehmensnachfolge beauftragten die Eigentümer von Computing Forum Zerbach & Company als exklusiven Corporate Finance Berater mit der Suche nach geeigneten Partnern zur langfristigen Sicherung der Arbeitsplätze am Standort. Im Rahmen eines kompetitiven Transaktionsprozesses mit zahlreichen Interessenten erhielt Pusch-Data den Zuschlag.

Pusch-Data wurde 1995 gegründet und ist bis heute inhabergeführt. Das Unternehmen beschäftigt rund 60 Mitarbeiter und ist als IT-Dienstleister fest in Süddeutschland verwurzelt. Zum Kundenstamm gehören Konzerne, mittelständische Unternehmen, das Handwerk sowie Bildungseinrichtungen.

Pusch-Data berät seine Kunden bei der Entwicklung und Umsetzung moderner IT-Infrastruktur Lösungen. Wesentliche strategische Rationale der Akquisition ist der Zugang zu hochqualifizierten Mitarbeitern sowie die Erweiterung des Kundenstamms.

Über Zerbach & Company

Zerbach & Company, gegründet 2014, ist ein unabhängiges, unternehmergeführtes Beratungshaus mit Sitz auf Gut Maarhausen, einem denkmalgeschützten, ehemaligen Wirtschaftshof in Köln. Wir beraten mittelständische Familienunternehmen und deren Eigentümer, Family Offices, Beteiligungsgesellschaften sowie Startups bei Unternehmenskäufen und verkäufen, Veränderungen im Gesellschafterkreis, Finanzierungen sowie transaktionsunabhängigen Projekten. Das Team wird durch sein Industry Advisory Board, bestehend aus 10 renommierten Industrieexperten und Unternehmerpersönlichkeiten, unterstützt.

Zerbach & Company ist unabhängiges Mitglied der Geneva Capital Group (GCG), einem weltweit führenden Netzwerk von M&A- und Corporate Finance-Beratungshäusern in Europa, USA, Lateinamerika, Afrika und Asien.

Ansprechpartner für weitere Informationen:



Dr. Lars Junc Partner

lars.junc@zerbach-company.de +49 221 98515 2413

