

Zerbach & Company auf einen Blick

Mittelstandsfokus

Wir sind eine unabhängige, international tätige M&A- und Corporate Finance-Beratungsgesellschaft mit Fokus auf den Mittelstand. Unsere Auftraggeber sind eigentümergeführte Unternehmen, internationale Familienunternehmen und mittelstandsfokussierte Finanzinvestoren sowie Family Offices.

Langjährige Kontinuität und Erfahrung

Fast 100 Berufsjahre kumulierte Corporate Finance Erfahrung des Teams. Unveränderte Konstellation des Senior Teams seit über 15 Jahren. Wir sind professionell, engagiert, diskret und verantwortungsvoll.

Transaktionsgrößen

Wir sind Spezialisten für Unternehmensverkauf, Unternehmensnachfolge sowie Unternehmenskäufe mit Unternehmenswerten zwischen € 5 Mio. und € 200 Mio.

Hohe Umsetzungsstärke und internationaler Track Record

Seit 2014 haben wir eine Vielzahl grenzüberschreitender Transaktionen mit Unternehmen und Investoren aus 18 Ländern erfolgreich abgeschlossen. Über 50% unserer Projekte hatten einen internationalen Bezug.

Weltweites Investoren- und Käufernetzwerk

Unsere Datenbanken umfassen mehr als 3.500 Finanzinvestoren und Family Offices sowie mehr als 800.000 Unternehmen aus dem In- und Ausland. Als Mitglied der Geneva Capital Group verfügen wir über direkten Zugang zu Investoren und Käufern weltweit.

Exklusivität

Wir beraten immer ausschließlich im Interesse unseres Mandanten, entweder auf Seite des Käufers oder des Verkäufers (kein Makler).

Industrieexperten-Beirat

Wir werden unterstützt von unserem Beirat aus 10 erfahrenen Industrieexperten und Unternehmerpersönlichkeiten.



95+
Jahre kumulierte
Corporate Finance
Erfahrung







55+
erfolgreiche
ransaktionen
seit 2014





62% Unternehmensverkauf und Nachfolge

56%
Internationale
Transaktionen



Unsere Beratungsleistungen



Nachfolge | Unternehmensverkauf

Wir begleiten Sie bei der Umsetzung von Unternehmensverkäufen sowie Nachfolgeregelungen, von der frühzeitigen Vorbereitung auf den Verkauf ("Exit Readiness") bis zum erfolgreichen Vollzug der Transaktion.



Unternehmenskauf

Wir begleiten Sie bei der Umsetzung von Unternehmenskäufen von der Erarbeitung einer Akquisitionsstrategie, der Identifikation und Ansprache potentieller Zielunternehmen bis zum erfolgreichen Vollzug der Transaktion.



Debt Advisory

Wir unterstützen Sie vollumfänglich bei der Durchführung eines strukturierten Prozesses zur Einwerbung der optimalen Finanzierungsinstrumente, beispielsweise im Rahmen der Finanzierung einer Unternehmensakquisition oder eines Leveraged Buy-out (LBO).



Corporate Finance

Wir unterstützen Sie mit unserem Wissen bei unterschiedlichen Aufgabenstellungen rund um das Thema Corporate Finance, Geschäftsmodellanalyse und Unternehmenssteuerung.





Unsere Produkte



Unternehmensbewertung

Eine wesentliche Fragestellung zur Bewertung möglicher
Handlungsalternativen ist die Frage des Wertes des eigenen
Unternehmen. Wir bewerten Ihr Unternehmen auf Basis der in der
M&A-Praxis üblichen und anerkannten Bewertungsmethoden zum
Festpreis.



Target Screening

Für die meisten Unternehmen ist die Identifikation geeigneter
Zielunternehmen eine Herausforderung, insbesondere im Ausland. Wir
unterstützen Sie bei der strukturierten Identifikation geeigneter
Zielunternehmen für eine Übernahme bzw. strategische Beteiligung im
Rahmen der Erarbeitung einer "Target-List" mit vordefiniertem Umfang
und beschaffen die für eine Beurteilung notwendigen Informationen
und Daten.





Zerbach & Company Team



+40 Jahre M&A -Erfahrung

Berufserfahrung

DZ BANK



Ausbildung





+20 Jahre M&A-Erfahrung

Berufserfahrung





Ausbildung





Steinbeis-Hochschule
Berlin see





+10 Jahre M&A-Erfahrung

Berufserfahrung





Ausbildung







+20 Jahre M&A-Erfahrung

Berufserfahrung



SAL. OPPENHEIM

Ausbildung







+1 Jahr M&A-Erfahrung

Berufserfahrung

caplantic

ampega.
Talanx Investment Group

Ausbildung









Industrieexperten-Beirat



André Barth Bauelemente, Smart Home

Gründer und Geschäftsführer der DuoTherm Rolladen GmbH (Teil der Stella Group)



Dr. Helen Fürst **Packaging**

Geschäftsführende Gesellschafterin der Fürst Group Präsidentin des Gesamtverbands Kunstsoffverarbeitende Industrie e.V. (GKV)



Jürgen Heidel Automotive

Ehemaliger Geschäftsführer der SWA Technologies (Brückner Gruppe)

Beirat der Rico-Werk Eiserlo & Emmrich GmbH und Rico Druckluftanlagenbau GmbH



Logistik Geschäftsführender Gesell-

schafter der alpha logs GmbH



Paul Kraut Konsumgüter

Gesellschafter bei Herstellern von Spielfiguren in China und Nordafrika sowie Angel-Investor diverser Start-ups

Ehemaliger Gesellschafter der Spielwarenhersteller Boxine (heute Tonies SE) und Schleich



Alexander Mesdaghi Textilien, Maschinenbau

Ehemaliger Gesellschafter und Geschäftsführer des Industrienadelherstellers Schmetz

Mitglied des Vorstands des VDMA Fachverbandes Textile Care, Fabric and Leather Technologies



Dr. Michael Oltmanns Gesellschaftsrecht, Steuern

Partner der Kanzlei Menold Bezler Rechtsanwälte und Aufsichtsratsvorsitzender der Becker Mining Systems AG und der **HPC AG**

Ehemals Aufsichtsratsvorsitzen-der der KATHREIN SE, Pfeiffer Vacuum Technik AG, Scholz AG und Merkur Bank KGaA



Oliver Schulte Healthcare, Renewables

Geschäftsführender Gesell-schafter der GG United N.V.

Board Director der NSECT Ningbo Shenggu Energy Conservation Technology Co.

Ehemals Managing Partner von Mannheimer Swartling, Shanghai



Dr. Uwe Tillmann Food & Agri

Vorsitzender des Beirats der Stratmann Familienstiftung Ehemals CEO der VION Food Group N.V.

Ehemals Vorstand der

Bestmeat Company B.V. Ehemals Vorsitzender des Beirats der Melitta Group



Dr. Ulrich Viethen Automotive, Medizintechnik

Geschäftsführer MURR Elektronik GmbH

Zuvor Geschäftsführer der AMK Holding sowie GF Automotive der J. Borgers GmbH & Co. KG

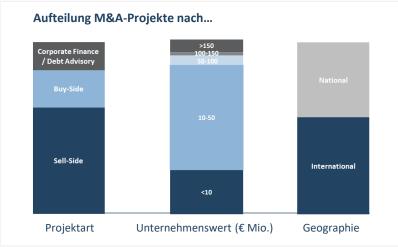
Group Vice President Siemens Medical Solutions

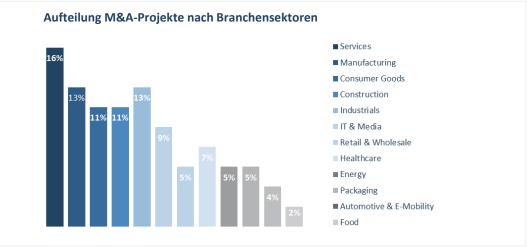
Vorstand iwb e.V. der TU München

Zerbach & Company

Internationaler und branchenübergreifender Track Record









Weltweites Netzwerk



Zerbach & Company ist unabhängiges Mitglied der Geneva Capital Group (www.gcg.com), einem internationalen Verbund aus mehr als 60 M&A-Partnerunternehmen.

Über unsere Netzwerkpartner haben wir direkten Zugang zu Unternehmen, Investoren sowie lokaler Expertise auf allen Kontinenten.

In 2022 haben die GCG-Mitglieder insgesamt 200 Transaktionen mit einem kumulierten Wert von mehr als 4,0 Mrd. US-Dollar abgeschlossen, welche sich über 17 Länder und 30 unterschiedliche Branchen erstreckten.



69 Standorte weltweit 5.100+
Abgeschlossene

Transaktionen

US\$ 77 Mrd.

Kumuliertes

Transaktionsvolumen

30% Cross-Border Deals



Auswahl unserer Transaktionen





Persönliche Referenzen

Schleich (S)



Paul Kraut – Investor, ehemaliger geschäftsführender Gesellschafter Schleich GmbH

"Meine Beziehung zu den Partnern von Zerbach & Company geht schon auf 2004 zurück, als es Leander Zerbach in der Folge gelang, vier Gesellschafter mit ganz unterschiedlichen Interessen zu bündeln und deren Beteiligung an dem weltweit führenden Spielfiguren-hersteller Schleich sehr erfolgreich im Rahmen eines kompetitiven Bieterverfahrens an HgCapital zu veräußern. Seit dieser Zeit arbeite ich mit Leander Zerbach, Dr. Lars Junc und Marc Bollinger sehr eng und vertrauensvoll zusammen. Sie beraten mich bei meinen diversen Aktivitäten mit eigenen Produktionsstätten in Nord-Afrika und China, sowie im Rahmen von Startups, wie Boxine (heute Tonies SE), Fazua, Demecan, SpyraOne und Tigerbox."





Patric Faßbender & Marcus Stahl – Gesellschafter Tonies SE

"Wir haben das Team von Zerbach & Company Anfang 2015 kennen gelernt. Durch den Mix aus professioneller Arbeit, stets offener Kommunikation in Verbindung mit einem sehr angenehmen persönlichen Umgang hat Zerbach & Company in der Folge wichtige Puzzleteile beitragen können, um das extrem rasante Wachstum unserer tonies® Hörfiguren bezwingbar zu machen."

DZ BANK



Karl-Heinz Moll – ehemaliger Vorstand WGZ BANK AG und DZ BANK AG

"Als langjähriges Mitglied des Vorstands der WGZ BANK und der DZ BANK konnte ich den erfolgreichen beruflichen Werdegang von Herrn Zerbach über viele Jahre hinweg begleiten. Es war daher sehr bedauerlich, dass er 2014 aus unserem genossenschaftlichen Bankenverbund ausschied. In den folgenden Jahren gelang es ihm und seinem Team sich erfolgreich zu positionieren und ein breites Netzwerk aufzubauen. Neben der fachlichen Expertise ist dies maßgeblich auf die handelnden Personen zurückzuführen, denen es immer wieder gelingt, Unternehmerpersönlichkeiten für sich und ihre Beratungskompetenz zu gewinnen. Dieser Leistung gebührt Anerkennung und Wertschätzung."

Obermark



Dr. Peter Sewing – Gründer und Geschäftsführer der Obermark Gruppe

"Zerbach & Company gehört zu den wenigen Beratungsgesellschaften, die bei Ihren Mandaten die Interessen aller Parteien berücksichtigen. Sie arbeiten kreativ an Lösungen, wie man den Wert einer Transaktion für alle Beteiligten steigern kann und dann daran, diesen Wert fair zwischen ihren Mandanten und den Verhandlungspartnern aufzuteilen. So gelingen Ihnen Abschlüsse, mit denen alle Beteiligten auch langfristig zufrieden sind."



Warum Zerbach & Company?

Seniorität und Diskretion

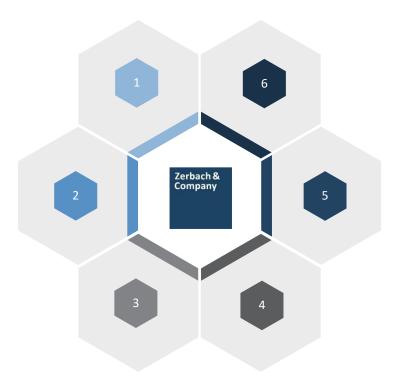
Wir garantieren unseren Mandanten die Betreuung des Projektes ausschließlich durch langjährig erfahrene Mitarbeiter. Wir sind professionell, engagiert, diskret und verantwortungsvoll.

Weltweites Käufernetzwerk

Unsere Datenbanken umfassen mehr als 3.500
Finanzinvestoren und Family Offices sowie mehr als
800.000 Unternehmen aus dem In- und Ausland. Als
Mitglied der Geneva Capital Group verfügen wir
zudem über direkten Zugang zu Investoren und
Käufern auf allen Kontinenten.

Industrieexperten-Beirat

Unser Beirat aus erfahrenen Unternehmern und Branchenexperten unterstützt das Team in branchenbezogenen sowie strategischen Fragen und bringt dabei die weitreichenden Netzwerke und Kontakte der Mitglieder ein.



Erfahrung und Kontinuität

Fast 100 Berufsjahre kumulierte Corporate
Finance Erfahrung des Teams sowie über 15 Jahre
erfolgreiche Zusammenarbeit des Senior Team in
unveränderter Konstellation.

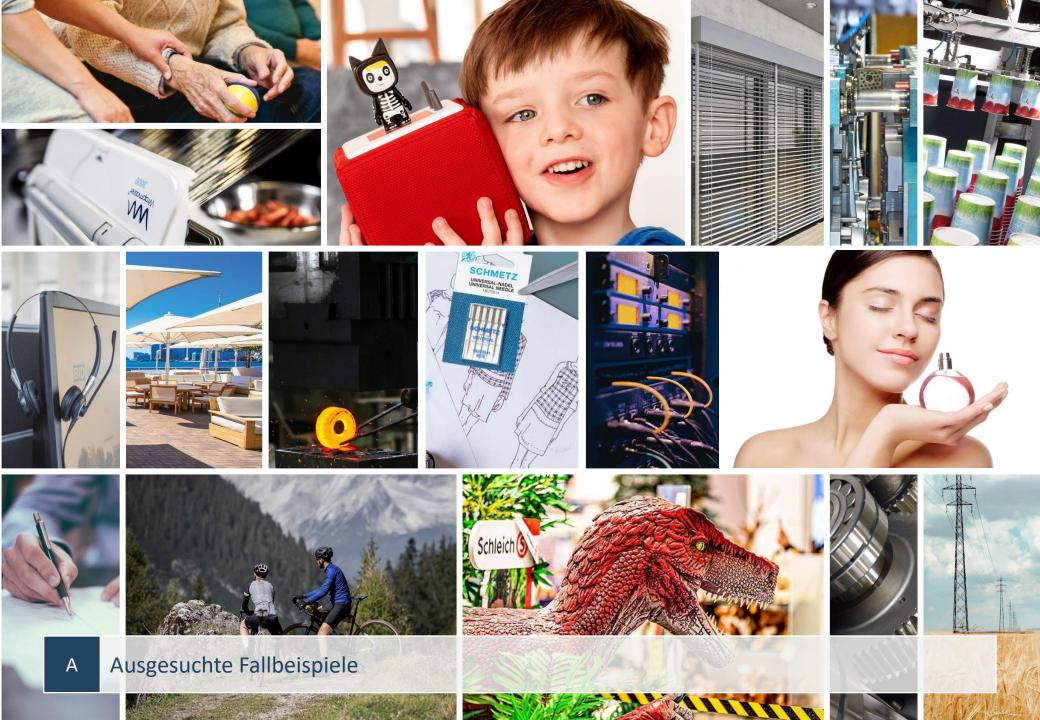
Mittelstandsfokus

Wir verstehen sowohl die Bedürfnisse eigentümergeprägter, mittelständischer Unternehmen, als auch die professioneller Investoren und multinationaler Konzerne und Familienunternehmen.

Höchste professionelle Standards

Hohe Prozess- und Methodenkompetenz sowie optimale Informationsbasis für unsere Beratung durch Verfügbarkeit der branchenführenden Finanzinformationsdienste und Transaktionsdatenbanken.









Die NOBILIS GROUP ist der führende, unabhängige und inhabergeführte Beauty-Distributor in der DACH-Region und seit über 30 Jahren erfolgreich am Markt tätig. Durch neue Markenpartnerschaften und die forcierte Internationalisierung des Unternehmens wird die NOBILIS GROUP bis 2024 auf einen Umsatz von rund 300 Millionen Euro wachsen. Mit der Aufnahme der Gebr. Heinemann SE als Partner in den Gesellschafterkreis wurden die Weichen für eine nachhaltige und positive Weiterentwicklung gestellt, welche die Zukunft des Unternehmens und der damit verbundenen Arbeitsplätze langfristig sichert.

Gebr. Heinemann ist einer der weltweit führenden Einzelhändler und Distributoren auf dem internationalen Reisemarkt, Marktführer in Europa und das einzige Familienunternehmen unter den Global Playern im Reiseeinzelhandel. Seit der Gründung im Jahr 1879 hat das Familienunternehmen seinen Sitz in der Hamburger HafenCity und wird seither von Mitgliedern der Familie Heinemann geführt

Zerbach & Company begleitete die Gesellschafter der NOBILIS Group bei der erfolgreichen Umsetzung des Anteilsverkaufs.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandanten:

Gesellschafter der NOBILIS GROUP

Closing:

Juli 2023

Branche:

Konsumgüter (Beauty & Fragrance)

Käufer:

Gebr. Heinemann SE & Co. KG, Hamburg

Website:

www.nobilis-group.de



Bahama[®]



Mandat:

1950 gegründet, ist BAHAMA heute ein führender Hersteller von hochwertigen Sonnenschirmen für Gastronomie, Hotellerie und private Kunden aus aller Welt. Das Unternehmen ist Technologie- und Qualitätsführer für professionelle Großschirme. Als herausragendes Merkmal gilt die Windstabilität bis zu 130 km/h. Die BAHAMA-Großschirme werden mit einer Eigenfertigungsquote von nahezu 100% in Deutschland gefertigt und in über 50 Ländern vertrieben. Zu den Kunden gehören unter anderem zahlreiche nationale und internationale Tophotels und Gastronomiebetriebe. Eines der renommiertesten Projekte war die exklusive Lieferung der Sonnenschirme für das Wahrzeichen von Dubai, das Luxushotel Burj Al Arab.

BPE ist Spezialist für Management Buy-ins (MBI) und Management Buy-outs (MBO) bei Nachfolgeregelungen und Konzernausgliederungen im Mittelstand. BPE investiert in wachstumsstarke Unternehmen im deutschsprachigen Raum mit Umsätzen von bis zu € 100 Mio. mit dem Ziel, die Unabhängigkeit sowie den Mittelstandcharakter des jeweiligen Unternehmens zu wahren und gleichzeitig den Unternehmenswert zu steigern.

Zerbach & Company begleitete die Gesellschafter der Bahama GmbH bei der erfolgreichen Umsetzung der Unternehmensnachfolge.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandanten:

Eigentümer der Bahama GmbH

Closing:

November 2023

Branche:

Textile Bauten

Käufer:

BPE Unternehmensbeteiligungen GmbH, Hamburg

Website:

www.bahama.de









The Expanded Metal Company Ltd. ("EMCO") ist Spezialist für Streckmetallgitter. Das Unternehmen mit Sitz in Hartlepool, Nord-England, ist führend und innovativ in der Entwicklung und Herstellung von Streckmetallmatten, von Baumaterialien bis hin zu Filtern, Gittern, Gehwegen und optisch auffälligen Architekturmatten.

EMCO beliefert eine Vielzahl von Industriezweigen, darunter Baugewerbe, Filtration, Automobilindustrie, Luftund Raumfahrt, Architektur, Landwirtschaft, Akustik, sowie die Sicherheitsbranche. Das Unternehmen wurde von John French Golding gegründet, dem Erfinder von Streckmetall. Sein erstes britisches Patent wurde 1884 erteilt.

Zerbach & Company begleitete den amerikanischen Private Equity Investor EIH Capital Partners bei der erfolgreichen Umsetzung des Portfolioverkaufs an die Meiser Gruppe.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

EIH Capital Partners LLP, USA

Closing:

August 2023

Branche:

Metallverarbeitung

Käufer:

MEISER Gruppe, Schmelz-Limbach

Website:

www.expandedmetalcompany.com





MBE, gegründet 1979, ist ein führender Anbieter von lackierten Befestigern für hochwertige Gebäudefassaden und beliefert vorrangig den deutschen Fachhandel mit lackierten Befestigungsmitteln für vorgehängte, hinterlüftete Fassaden.

Der Auftrag von Z&C war der Verkauf von 100% der Anteile an einen langfristig orientierten Erwerber zur Regelung der Unternehmensnachfolge und zur Sicherung der Arbeitsplätze am Standort Menden.

Aufgrund der hohen Prozessgeschwindigkeit und des strukturierten, kompetitiven Bieterprozesses konnte die Transaktion inklusive Vorbereitungsphase in weniger als 5 Monaten durch Z&C abgeschlossen werden.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Unternehmen:

MBE Moderne Befestigungselemente GmbH (Menden)

Closing:

Februar 2020

Branche:

Bauelemente

Käufer:

SFS Group AG (Schweiz), notiert an der SIX Swiss Exchange in Zürich

Website:

www.mbe-gmbh.de











Die BID Unternehmensgruppe wurde 1985 als Inkassobüro und Auskunftei gegründet und ist heute eines der beiden größten, konzernunabhängigen Inkassounternehmen in Deutschland.

Z&C wurde exklusiv mandatiert, um den Gesamtverkauf der Unternehmensgruppe im Rahmen der Nachfolgeregelung an einen Investor mit dauerhafter Beteiligungsabsicht beratend zu begleiten.

Mit der Obermark Gruppe ging der Zuschlag an einen Partner, der die erfolgreiche Entwicklung der BID Unternehmensgruppe in Zukunft weiter fördern und sichern wird.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Unternehmen:

BID Unternehmensgruppe, bestehend aus BID Bayerischer Inkasso Dienst GmbH, ProCash Collections GmbH, Profaktura Auslandsinkasso GmbH und Bürgel Coburg Heinz Bittermann e.K. (Coburg)

Closing:

Mai 2018

Branche:

Financial Services (Inkasso-Dienstleistungen, Forderungskauf)

Käufer:

Obermark Value S.a.r.l. (Luxemburg)

Website:

www.bid-coburg.de





Cofresco, eine Tochtergesellschaft der Melitta Gruppe ist Europas führender Hersteller von Markenprodukten für Haushaltsfolien und -papieren. Die Melitta Gruppe beabsichtigte im Rahmen des Strategie-programms "Melitta 2020" die selektive Stärkung der bestehenden Geschäftsbereiche mit Hilfe von gezielten Akquisitionen.

Der Auftrag von Z&C war die Erarbeitung einer Akquisitionsstrategie und die europaweite Identifikation potentieller Zielunternehmen für Cofresco zur Stärkung des Geschäftsbereichs Foodservice, welche die gemeinsam definierten Akquisitionskriterien erfüllen und somit das bestehende Geschäft von Cofresco in diesem Bereich sinnvoll ergänzen.

Art des Mandates:

Akquisitionsstrategie / Target Search

Zeitraum:

Mai – August 2017

Unternehmen:

Melitta Zentralgesellschaft mbH & Co. KG (Minden)

Branche:

Packaging / Foodservice

Website:

www.melitta.de / www.cofresco.de







Die in 2014 geründete Boxine GmbH produziert die Toniebox, ein Audiosystem für Kinder. Die Toniebox ist ein mit Stoff umhüllter Würfel mit integriertem Lautsprecher für kleine Kinder zum Abspielen von Hörbüchern und Musik, welche sich in Deutschland zu einem sehr großen Erfolg entwickelt hat. Die Box funktioniert über eine Figur, die man auf die Box stellen muss, damit das entsprechende Hörspiel abgespielt wird.

In 2015 begleitete Z&C das Family Office der Familie Kraut beim Erwerb eines 25+% Anteils an der Boxine GmbH. Bis zur Markteinführung der Tonies und in den folgenden Jahren 2016-2018 leistete Z&C verschiedene Corporate Finance Dienstleistungen und unterstützte den Aufbau der internen Organisationsstrukturen des rasant wachsenden Startups. In 2019 beriet Z&C dann das Family Office der Familie Kraut als Minderheitsgesellschafter beim Verkaufsprozess an ein Investorenkonsortium aus Armira (Lead Investor), sowie u.a. den Family Offices der Gründer von Hexal und Zalando.

Art der Mandate:

Unternehmenskauf (Minderheit) | Corporate Finance Beratung | Unternehmensverkauf (Minderheit)

Unternehmen:

Boxine GmbH (Düsseldorf)

Closing | Zeitraum:

März 2015 (Kauf) | 2016 bis 2018 (Corporate Finance Beratung) | September 2019 (Verkauf)

Branche:

Spielwaren / Digital Audio

Käufer:

Armira Beteiligungen GmbH & Co. KG (München)

Website:

www.tonies.de







DuoTherm ist ein führender Hersteller und Vertreiber von Rollladen-, Jalousien- und Raffstoresystemen sowie von Tuchverschattungssystemen.

Der Auftrag von Z&C war der Verkauf von bis zu 100% der Anteile an einen langfristig orientierten Finanzinvestor bzw. ein Family Office zur frühzeitigen Regelung der Nachfolge bei gleichzeitiger Rückbeteiligung des geschäftsführenden Gesellschafters, welcher das Wachstum der Gesellschaft weiter begleitet und gestaltet.

Aufgrund der hohen Prozessgeschwindigkeit und des effektiven Projektmanagements, konnte die Transaktion inklusive Vorbereitungsphase in weniger als 5 Monaten abgeschlossen werden.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Unternehmen:

DuoTherm Rolladen GmbH (Nettersheim)

Closing:

Januar 2017

Branche:

Bauelemente

Käufer:

BPE Unternehmensbeteiligungen GmbH (Hamburg)

Website:

www.duotherm-rolladen.de











Die Ferd. Schmetz Gruppe ist ein seit 1851 bestehendes Traditionsunternehmen und einer von drei weltweit führenden Herstellern von Industrienähnadeln. Das Unternehmen beschäftigt rund 700 Mitarbeiter an Produktionsstandorten in Deutschland, der Schweiz und Indien sowie weltweiten Vertriebsniederlassungen.

Der Auftrag von Z&C war der Verkauf einer Mehrheitsbeteiligung an einen langfristig orientierten Investor zur Regelung der Nachfolge und gleichzeitiger Sicherung des langfristigen Fortbestands der Gesellschaft.

Schlussendlich entschieden sich die Gesellschafter zur Veräußerung an den Mitbewerber Groz-Beckert, den globalen Marktführer im Bereich industrieller Maschinennadeln, Präzisionsteilen und Feinwerkzeugen für die Herstellung und Fügung textiler Flächen mit mehr als 7.800 Mitarbeitern.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Unternehmen:

Schmetz Capital Management GmbH, Family Office der Familie Schmetz (Herzogenrath)

Closing:

Januar 2017

Branche:

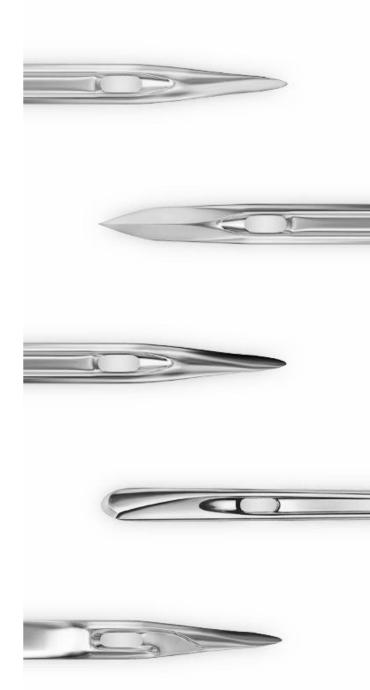
Industrie & Textil (Herstellung von Industrienähnadeln)

Käufer:

Groz-Beckert KG (Albstadt)

Website:

www.schmetz.com





1935 von Friedrich Schleich in Schwäbisch Gmünd gegründet, ist Schleich heute einer der größten Spielwarenhersteller Deutschlands und international führender Anbieter von realistischen Tierfiguren.

Inzwischen bietet das Unternehmen sechs verschiedene Themenwelten mit mehr als 600 gestalteten und hochwertigen Einzelfiguren an. Die Produktion findet dabei sowohl am Firmenstandort in Schwäbisch Gmünd als auch in weiteren Produktionsstätten im Ausland statt.

Nachdem Leander Zerbach in 2006 bereits im Auftrag der Eigentümerfamilie den Verkauf von Schleich an HgCapital begleitet hat, wurde Z&C beauftragt, den ehemaligen Schleich CEO und Minderheitsgesellschafter im Rahmen des Secondary Buy-out durch Ardian beratend zu begleiten.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Unternehmen:

Schleich GmbH (Schwäbisch-Gmünd)

Closing:

Mai 2014

Branche:

Spielwaren

Käufer:

Ardian SAS (Paris)

Website:

www.schleich-s.de





Kontakt



Leander Zerbach Geschäftsführer

Zerbach & Company Corporate Finance GmbH Eiler Straße 3Y 51107 Köln

T: +49 (0)221 985152411 M: +49 (0)151 1460 4171 leander.zerbach@zerbach-company.de



Marc Bollinger Geschäftsführer

Zerbach & Company Corporate Finance GmbH Eiler Straße 3Y 51107 Köln

T: +49 (0)221 985152412 M: +49 (0)151 1460 4172 marc.bollinger@zerbach-company.de

