

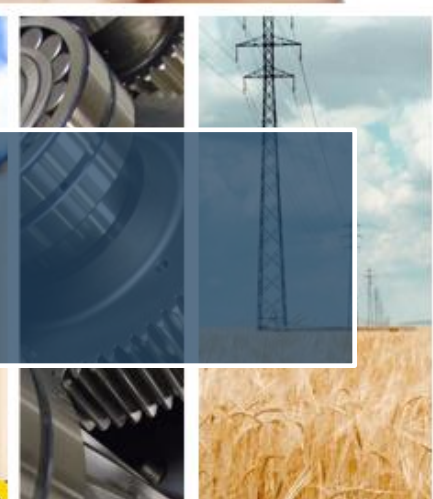
Zerbach & Company

Celebrating 10 Years  
10  
2014 - 2024



# Unternehmensvorstellung Zerbach & Company

2025



# Index

**3**

Zerbach & Company auf einen Blick

**4**

Unsere Leistungen und Produkte

**6**

Zerbach & Company Team

**7**

Industrieexperten-Beirat

**8**

Internationaler Track Record

**9**

Weltweites Netzwerk

**10**

Transaktionen und Referenzen

**12**

Warum Zerbach & Company?

**13**

Anhang: Fallbeispiele

# Zerbach & Company auf einen Blick

## Mittelstandsfokus

Wir sind eine unabhängige, international tätige M&A- und Corporate Finance-Beratungsgesellschaft mit Fokus auf den Mittelstand. Unsere Auftraggeber sind eigentümergeführte Unternehmen, internationale Familienunternehmen und mittelstandsfokussierte Finanzinvestoren sowie Family Offices.

## Langjährige Kontinuität und Erfahrung

Nahezu 100 Berufsjahre kumulierte Corporate Finance Erfahrung des Teams. Unveränderte Konstellation des Senior Teams seit fast 20 Jahren. Wir sind professionell, engagiert, diskret und verantwortungsvoll.

## Transaktionsgrößen

Wir sind Spezialisten für Unternehmensverkauf, Unternehmensnachfolge sowie Unternehmenskäufe mit Unternehmenswerten zwischen € 5 Mio. und € 200 Mio.

## Hohe Umsetzungstärke und internationaler Track Record

Seit 2014 haben wir mehr als 60 Transaktionen mit Unternehmen und Investoren aus 18 Ländern erfolgreich abgeschlossen. Über 50% unserer Projekte hatten einen internationalen Bezug.

## Weltweites Investoren- und Käufernetzwerk

Über unser internationales Netzwerk haben wir bei Bedarf direkten Zugang zu Unternehmen, Investoren sowie lokaler Expertise weltweit. Unsere Datenbanken umfassen mehr als 3.500 Finanzinvestoren und Family Offices sowie mehr als 800.000 Unternehmen aus dem In- und Ausland.

## Exklusivität

Wir beraten immer ausschließlich im Interesse unseres Mandanten, entweder auf Seite des Käufers oder des Verkäufers (kein Makler).

## Industrieexperten-Beirat

Wir werden unterstützt von unserem Beirat aus 10 erfahrenen Industrieexperten und Unternehmerpersönlichkeiten.

95+

Jahre kumulierte  
Corporate Finance  
Erfahrung



56%

Internationale  
Transaktionen



60+

erfolgreiche  
Transaktionen  
seit 2014



66%

Unternehmensverkauf  
und Nachfolge



15+

Jahre in unveränderter  
Konstellation



## Unsere Beratungsleistungen



### **Nachfolge | Unternehmensverkauf**

Wir begleiten Sie bei der Umsetzung von Unternehmensverkäufen sowie Nachfolgeregelungen, von der frühzeitigen Vorbereitung auf den Verkauf („Exit Readiness“) bis zum erfolgreichen Vollzug der Transaktion.



### **Unternehmenskauf**

Wir begleiten Sie bei der Umsetzung von Unternehmenskäufen von der Erarbeitung einer Akquisitionsstrategie, der Identifikation und Ansprache potenzieller Zielunternehmen bis zum erfolgreichen Vollzug der Transaktion.



### **Debt Advisory**

Wir unterstützen Sie vollumfänglich bei der Durchführung eines strukturierten Prozesses zur Einwerbung der optimalen Finanzierungsinstrumente, beispielsweise im Rahmen der Finanzierung einer Unternehmensakquisition oder eines Leveraged Buy-out (LBO).



### **Corporate Finance**

Wir unterstützen Sie mit unserem Wissen bei unterschiedlichen Aufgabenstellungen rund um das Thema Corporate Finance, Geschäftsmodellanalyse und Unternehmenssteuerung.



## Unsere Produkte



### Unternehmensbewertung

Eine wesentliche Fragestellung zur Bewertung möglicher Handlungsalternativen ist die Frage des Wertes des eigenen Unternehmens. Wir bewerten Ihr Unternehmen auf Basis der in der M&A-Praxis üblichen und anerkannten Bewertungsmethoden zum Festpreis.



### Target Screening

Für die meisten Unternehmen ist die Identifikation geeigneter Zielunternehmen eine Herausforderung, insbesondere im Ausland. Wir unterstützen Sie bei der strukturierten Identifikation geeigneter Zielunternehmen für eine Übernahme bzw. strategische Beteiligung im Rahmen der Erarbeitung einer „Target-List“ mit vordefiniertem Umfang und beschaffen die für eine Beurteilung notwendigen Informationen und Daten.



# Zerbach & Company Team



**Leander Zerbach**  
Geschäftsführer


+40 Jahre  
M&A -Erfahrung

Berufserfahrung

 DZ BANK

 WGZ BANK  
Die Initiativbank

Ausbildung



**Marc Bollinger**  
Geschäftsführer

+20 Jahre  
M&A-Erfahrung

Berufserfahrung

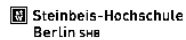
 DZ BANK



Ausbildung

 UNIVERSITY OF  
WESTMINSTER

 UNIVERSITAS  
Miguel Hernández

 Steinbeis-Hochschule  
Berlin

 SDA Bocconi  
SCHOOL OF MANAGEMENT



**Dr. Lars Junc**  
Partner

+15 Jahre  
M&A-Erfahrung

Berufserfahrung

 DZ BANK

 WGZ BANK  
Die Initiativbank

Ausbildung

 UNIVERSITÄT  
DUISBURG  
ESSEN

 MERCATOR  
SCHOOL OF MANAGEMENT



**Frank Eckertz**  
Associated Partner

+20 Jahre  
M&A-Erfahrung


Berufserfahrung

 NEC

SAL. OPPENHEIM

Ausbildung

 Frankfurt School  
of Finance & Management  
German Far East, Global Relevance.



**Maximilian Castenholz**  
Associate

+2 Jahre  
M&A-Erfahrung

Berufserfahrung

 caplantic

 amega.  
Talanx Investment Group

Ausbildung

 NOVA  
NORVA INSTITUTE FOR  
BUSINESS & ECONOMICS

 CBS  
COLOGNE  
BUSINESS  
SCHOOL

 Chula  
Chulalongkorn University



**Patrick Röhrborn**  
Analyst

+1 Jahr  
M&A-Erfahrung

Berufserfahrung

 ANGEL INVEST

 BANXWARE

 PROGRESS  
PARTNERS

Ausbildung

 EBS Universität  
für Wirtschaft und Recht

## Industrieexperten-Beirat



**André Barth**  
Bauelemente, Smart Home

Gründer und Geschäftsführer der DuoTherm Rolladen GmbH (Teil der Stella Group)



**Dr. Helen Fürst**  
Packaging

Geschäftsführende Gesellschafterin der Fürst Group  
Präsidentin des Gesamtverbands Kunststoffverarbeitende Industrie e.V. (GKV)



**Jürgen Heidel**  
Automotive

Ehemaliger Geschäftsführer der SWA Technologies (Brückner Gruppe)  
Beirat der Rico-Werk Eiserlo & Emmrich GmbH und Rico Druckluftanlagenbau GmbH



**Markus Klöpfer**  
Logistik

Geschäftsführender Gesellschafter der alpha logs GmbH



**Paul Kraut**  
Konsumgüter

Gesellschafter bei Herstellern von Spielfiguren in China und Nordafrika sowie Angel-Investor diverser Start-ups  
Ehemaliger Gesellschafter der Spielwarenhersteller Boxine (heute Tonies SE) und Schleich



**Alexander Mesdagi**  
Textilien, Maschinenbau

Ehemaliger Gesellschafter und Geschäftsführer des Industriemittelherstellers Schmetz  
Mitglied des Vorstands des VDMA Fachverbandes Textile Care, Fabric and Leather Technologies



**Dr. Michael Oltmanns**  
Gesellschaftsrecht, Steuern

Partner der Kanzlei Menold Bezler Rechtsanwälte und Aufsichtsratsvorsitzender der Becker Mining Systems AG und der HPC AG  
Ehemals Aufsichtsratsvorsitzender der KATHREIN SE, Pfeiffer Vacuum Technik AG, Scholz AG und Merkur Bank KGaA



**Oliver Schulte**  
Healthcare, Renewables

Geschäftsführender Gesellschafter der GG United N.V.  
Board Director der NSECT Ningbo Shenggu Energy Conservation Technology Co.  
Ehemals Managing Partner von Mannheimer Swartling, Shanghai



**Dr. Uwe Tillmann**  
Food & Agri

Vorsitzender des Beirats der Stratmann Familienstiftung  
Ehemals CEO der VION Food Group N.V.  
Ehemals Vorstand der Bestmeat Company B.V.  
Ehemals Vorsitzender des Beirats der Melitta Group

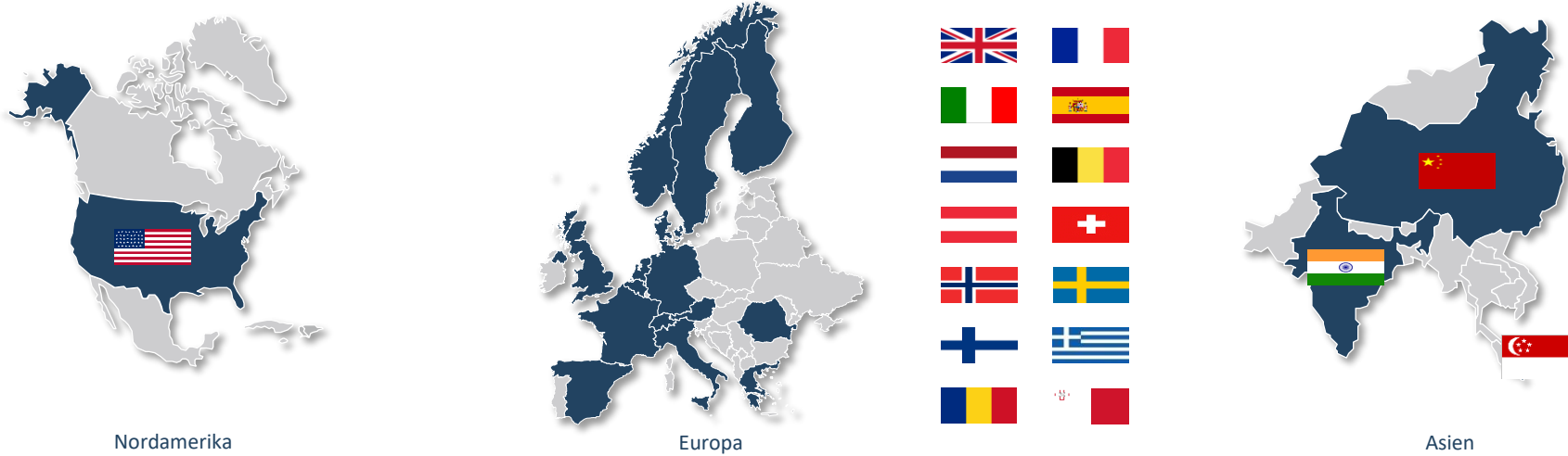


**Dr. Ulrich Viethen**  
Automotive, Medizintechnik

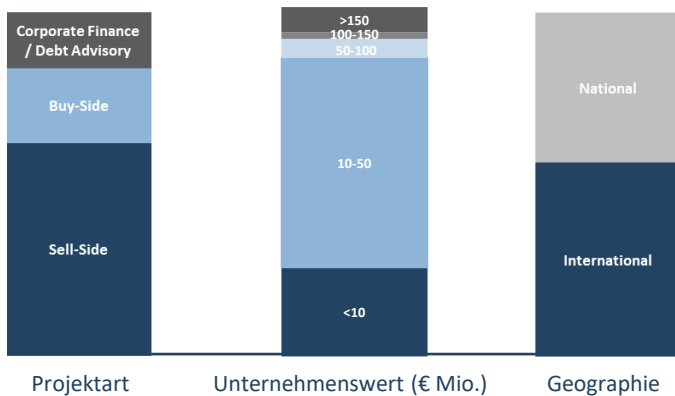
Geschäftsführer MURR Elektronik GmbH  
Zuvor Geschäftsführer der AMK Holding sowie GF Automotive der J. Borgers GmbH & Co. KG  
Group Vice President Siemens Medical Solutions  
Vorstand iwv e.V. der TU München

# Internationaler und branchenübergreifender Track Record

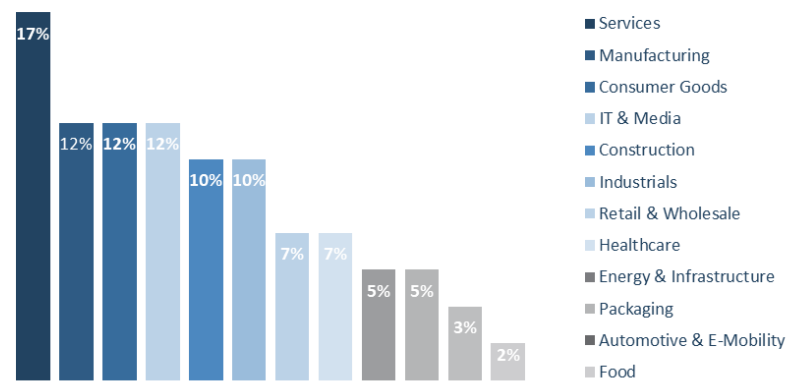
Seit 2014 haben wir mehr als 60 erfolgreich abgeschlossene M&A-Projekte mit Unternehmen und Investoren aus 18 Ländern begleitet



## Aufteilung M&A-Projekte nach...



## Aufteilung M&A-Projekte nach Branchensektoren





## Weltweites Netzwerk

Über unsere Netzwerkpartner in Europa, China und den USA haben wir bei Bedarf direkten Zugang zu Unternehmen, Investoren sowie lokaler Expertise weltweit.

Unsere Datenbanken umfassen mehr als 3.500 Finanzinvestoren und Family Offices sowie mehr als 800.000 Unternehmen aus dem In- und Ausland.

Wir haben bereits zahlreiche internationale Transaktionen erfolgreich abgeschlossen.

Eine aktuelle Auswahl finden Sie hier:

2024 | Infrastruktur 




we connect.



Infrastruktur mit Zukunft.

Zerbach & Company

Verkauf

2024 | Beauty & Parfum 

NOBILISGROUP | WE MAKE BEAUTY PERFORM

TMC NORDIC

Zerbach & Company

Zukauf

2024 | Mobilität – Smart Home 



SMART CHAIRING



Zerbach & Company

Verkauf

2023 | Metallverarbeitung 



THE EXPANDED METAL COMPANY



Zerbach & Company

Verkauf

2019 | Bauelemente 



Eine starke Verbindung

Zerbach & Company

Verkauf

## Auswahl erfolgreicher Transaktionen

<b>Infrastructure</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Retail &amp; Wholesale</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Services</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Joint-Venture</b>	<b>Mobility – Smart</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Consumer Goods</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Consumer Goods</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Industrials</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Industrials</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Industrials</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Industrials</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>
<b>Services</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>IT &amp; Media</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>IT &amp; Media</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-Side</b>	<b>Healthcare</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-Side</b>	<b>Construction</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Consumer Goods</b>    <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Services</b>    <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Industrials</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-Side</b>	<b>Services</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Retail &amp; Wholesale</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>
<b>Industrials</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Consumer Goods</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Corp. Finance</b>	<b>IT &amp; Media</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Services</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Construction</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Corp. Finance</b>	<b>Consumer Goods</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Corp. Finance</b>	<b>IT &amp; Media</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-Side</b>	<b>Construction</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>IT &amp; Media</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-Side</b>	<b>Consumer Goods</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>
<b>Construction</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Construction</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Industrials</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Packaging</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Corp. Finance</b>	<b>Services</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-Side</b>	<b>Industrials</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-Side</b>	<b>Consumer Goods</b>   <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Healthcare</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Sell-side</b>	<b>Services</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Buy-side</b>	<b>Mobility</b>  <small>Infra Group Company</small> <b>Corp. Finance</b>

## Persönliche Referenzen

**Schleich** 



**Paul Kraut – Investor, ehemaliger geschäftsführender Gesellschafter Schleich GmbH**

„Meine Beziehung zu den Partnern von Zerbach & Company geht schon auf 2004 zurück, als es Leander Zerbach in der Folge gelang, vier Gesellschafter mit ganz unterschiedlichen Interessen zu bündeln und deren Beteiligung an dem weltweit führenden Spielfiguren-Hersteller Schleich sehr erfolgreich im Rahmen eines kompetitiven Bieterverfahrens an HgCapital zu veräußern. Seit dieser Zeit arbeite ich mit Leander Zerbach, Dr. Lars Junc und Marc Bollinger sehr eng und vertrauensvoll zusammen. Sie beraten mich bei meinen diversen Aktivitäten mit eigenen Produktionsstätten in Nord-Afrika und China, sowie im Rahmen von Startups, wie Boxine (heute Tonies SE), Fazua, Demecan, SpyraOne und Tigerbox.“

 **tonies**®



**Patric Faßbender & Marcus Stahl – Gründer und Aktionäre Tonies SE**

„Wir haben das Team von Zerbach & Company Anfang 2015 kennen gelernt. Durch den Mix aus professioneller Arbeit, stets offener Kommunikation in Verbindung mit einem sehr angenehmen persönlichen Umgang hat Zerbach & Company in der Folge wichtige Puzzleteile beitragen können, um das extrem rasante Wachstum unserer tonies® Hörfiguren bezwingbar zu machen.“

 **DZ BANK**



**Karl-Heinz Moll – ehemaliger Vorstand WGZ BANK AG und DZ BANK AG**

„Als langjähriges Mitglied des Vorstands der WGZ BANK und der DZ BANK konnte ich den erfolgreichen beruflichen Werdegang von Herrn Zerbach über viele Jahre hinweg begleiten. Es war daher sehr bedauerlich, dass er 2014 aus unserem genossenschaftlichen Bankenverbund ausschied. In den folgenden Jahren gelang es ihm und seinem Team sich erfolgreich zu positionieren und ein breites Netzwerk aufzubauen. Neben der fachlichen Expertise ist dies maßgeblich auf die handelnden Personen zurückzuführen, denen es immer wieder gelingt, Unternehmerpersönlichkeiten für sich und ihre Beratungskompetenz zu gewinnen. Dieser Leistung gebührt Anerkennung und Wertschätzung.“

**Obermark**



**Dr. Peter Sewing – Gründer und Geschäftsführer der Obermark Gruppe**

„Zerbach & Company gehört zu den wenigen Beratungsgesellschaften, die bei Ihren Mandaten die Interessen aller Parteien berücksichtigen. Sie arbeiten kreativ an Lösungen, wie man den Wert einer Transaktion für alle Beteiligten steigern kann und dann daran, diesen Wert fair zwischen ihren Mandanten und den Verhandlungspartnern aufzuteilen. So gelingen Ihnen Abschlüsse, mit denen alle Beteiligten auch langfristig zufrieden sind.“

# Warum Zerbach & Company?

## Seniorität und Diskretion

Wir garantieren unseren Mandanten die Betreuung des Projektes ausschließlich durch langjährig erfahrene Mitarbeiter. Wir sind professionell, engagiert, diskret und verantwortungsvoll.

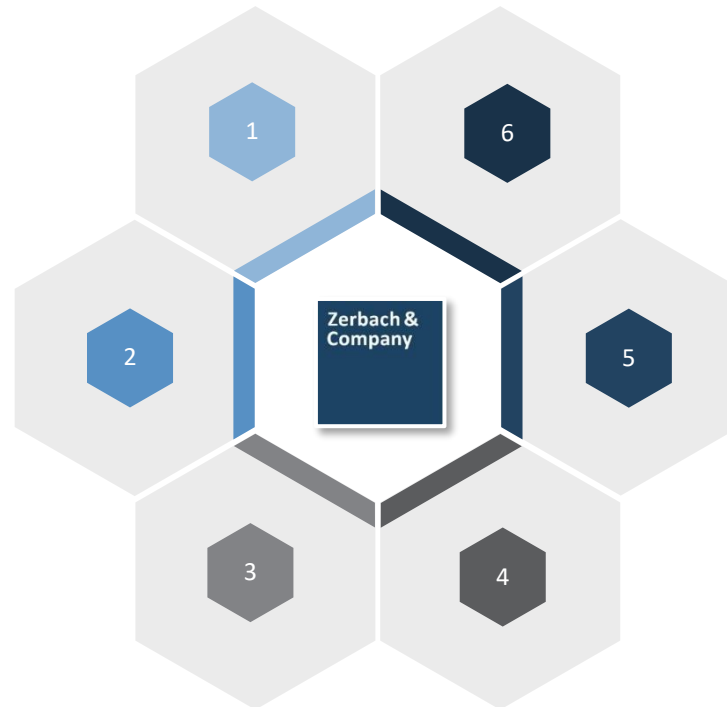
## Weltweites Käufernetzwerk

Unsere Datenbanken umfassen mehr als 3.500 Finanzinvestoren und Family Offices sowie mehr als 800.000 Unternehmen aus dem In- und Ausland.

Über unser über viele Jahre aufgebautes internationales Netzwerk haben wir direkten Zugang zu Unternehmen, Investoren sowie lokaler Expertise weltweit.

## Industrieexperten-Beirat

Unser Beirat aus erfahrenen Unternehmern und Branchenexperten unterstützt das Team in branchenbezogenen sowie strategischen Fragen und bringt dabei die weitreichenden Netzwerke und Kontakte der Mitglieder ein.



## Erfahrung und Kontinuität

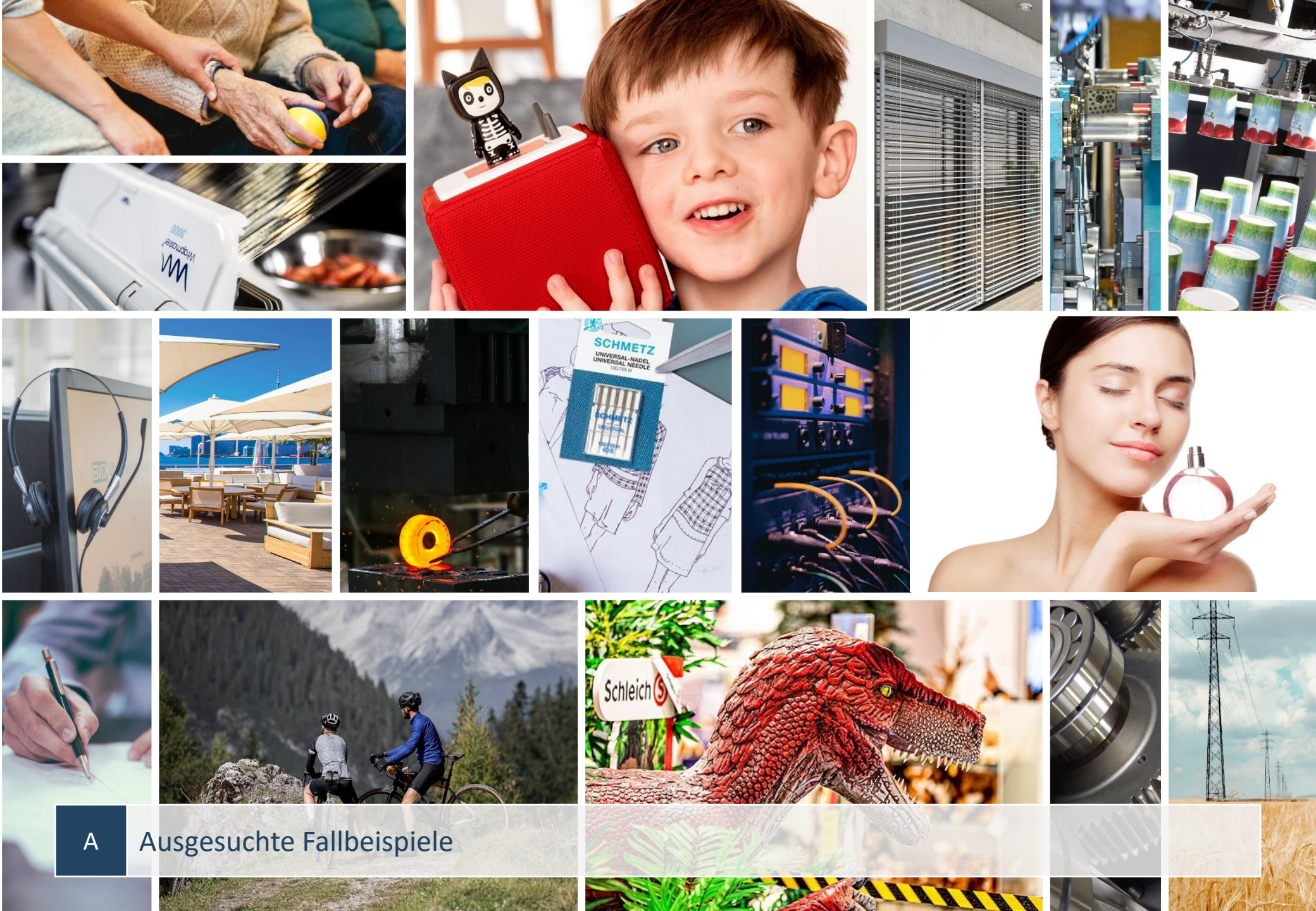
Fast 100 Berufsjahre kumulierte Corporate Finance Erfahrung des Teams sowie über 15 Jahre erfolgreiche Zusammenarbeit des Senior Team in unveränderter Konstellation.

## Mittelstandsfokus

Wir verstehen sowohl die Bedürfnisse eigentümergeprägter, mittelständischer Unternehmen, als auch die professioneller Investoren und multinationaler Konzerne und Familienunternehmen.

## Höchste professionelle Standards

Hohe Prozess- und Methodenkompetenz sowie optimale Informationsbasis für unsere Beratung durch Verfügbarkeit der branchenführenden Finanzinformationsdienste und Transaktionsdatenbanken.



A

# Ausgesuchte Fallbeispiele

**Mandat:**

Die in Jagstzell, Baden-Württemberg, beheimatete VISCO ist ein Anbieter im Bereich der passiven Telekommunikations- und Energieinfrastruktur. Als Generalunternehmen bietet VISCO mit rund 300 Mitarbeitern seinen Kunden alle Leistungen aus einer Hand und konzentriert sich auf Großprojekte im Bereich von Fiber-to-the-building (FTTB) und Fiber-to-the-home (FTTH), sowie die Verlegung von Stromtrassen.

Die im Besitz des vom Gründer geführten Managements, sowie der Private Equity Gesellschaften PAI Partners, ICG und Andera Partners befindliche Infra Group mit Sitz in Temse, Belgien, ist ein führender Anbieter von Infrastrukturdienstleistungen in Belgien, Deutschland, den Niederlanden und Frankreich.

Zerbach & Company begleitete den Eigentümer der Visco Gruppe bei der erfolgreichen Umsetzung des Verkaufs an die Infra Group.

**Art des Mandates:**

Unternehmensverkauf

**Mandant:**

Visco Gruppe

**Closing:**

Oktober 2024

**Branche:**

Infrastruktur

**Käufer:**

Infra Group, Temse, Belgien

**Website:**

[www.visco.de](http://www.visco.de)



**Mandat:**

Die NOBILIS GROUP ist der führende, unabhängige und inhabergeführte Beauty-Distributor in der DACH-Region und seit über 30 Jahren erfolgreich am Markt tätig. Durch neue Markenpartnerschaften und die forcierte Internationalisierung des Unternehmens wird die NOBILIS GROUP bis 2024 auf einen Umsatz von rund 300 Millionen Euro wachsen. Mit der Aufnahme der Gebr. Heinemann SE als Partner in den Gesellschafterkreis wurden die Weichen für eine nachhaltige und positive Weiterentwicklung gestellt, welche die Zukunft des Unternehmens und der damit verbundenen Arbeitsplätze langfristig sichert.

Gebr. Heinemann ist einer der weltweit führenden Einzelhändler und Distributoren auf dem internationalen Reisemarkt, Marktführer in Europa und das einzige Familienunternehmen unter den Global Playern im Reiseeinzelhandel. Seit der Gründung im Jahr 1879 hat das Familienunternehmen seinen Sitz in der Hamburger Hafencity und wird seither von Mitgliedern der Familie Heinemann geführt

Zerbach & Company begleitete die Gesellschafter der NOBILIS Group bei der erfolgreichen Umsetzung des Anteilsverkaufs.

**Art des Mandates:**

Unternehmensverkauf

**Mandanten:**

Eigentümer der NOBILIS Group GmbH

**Closing:**

Voraussichtlich Juli 2023

**Branche:**

Konsumgüter (Beauty & Fragrance)

**Käufer:**

Gebr. Heinemann SE & Co. KG, Hamburg

**Website:**

[www.nobilis-group.de](http://www.nobilis-group.de)





**MEISER**<sup>®</sup>



**Mandat:**

The Expanded Metal Company („EMCO“) ist Spezialist für Streckmetallgitter und war früher Teil der Expamet-Unternehmensgruppe. Das Unternehmen mit Sitz in Hartlepool, Nordostengland ist führend und innovativ in der Entwicklung und Herstellung von Streckmetallmatten, von Baumaterialien bis hin zu Filtern, Gittern, Gehwegen und optisch auffälligen Architekturmatten. EMCO beliefert eine Vielzahl von Industriezweigen, darunter Baugewerbe, Filtration, Automobilindustrie, Luft- und Raumfahrt, Architektur, Landwirtschaft, Akustik, sowie die Sicherheitsbranche. Das Unternehmen wurde von John French Golding gegründet, dem Erfinder von Streckmetall. Sein erstes britisches Patent wurde 1884 erteilt.

In 2016 hatte der US-amerikanische Private Equity Fonds EIH Capital Partners das Unternehmen vom amerikanischen Konzern Gibraltar Industries erworben und nun das Ende seiner Investmentperiode erreicht.

Zerbach & Company begleitete EIH Capital Partners bei der erfolgreichen Umsetzung des Portfolioverkaufs.

**Art des Mandates:**

Unternehmensverkauf

**Mandant:**

EIH Capital Partners LLP, USA

**Closing:**

August 2023

**Branche:**

Metallverarbeitung

**Käufer:**

MEISER Gruppe, Schmelz-Limbach

**Website:**

[www.expandedmetalcompany.com](http://www.expandedmetalcompany.com)





**Mandat:**

Die in 2014 gegründete Boxine GmbH produziert die Toniebox, ein Audiosystem für Kinder. Die Toniebox ist ein mit Stoff umhüllter Würfel mit integriertem Lautsprecher für kleine Kinder zum Abspielen von Hörbüchern und Musik, welche sich in Deutschland zu einem sehr großen Erfolg entwickelt hat. Die Box funktioniert über eine Figur, die man auf die Box stellen muss, damit das entsprechende Hörspiel abgespielt wird.

In 2015 begleitete Z&C das Family Office der Familie Kraut beim Erwerb eines 25+% Anteils an der Boxine GmbH. Bis zur Markteinführung der Tonies und in den folgenden Jahren 2016-2018 leistete Z&C verschiedene Corporate Finance Dienstleistungen und unterstützte den Aufbau der internen Organisationsstrukturen des rasant wachsenden Startups. In 2019 beriet Z&C dann das Family Office der Familie Kraut als Minderheitsgesellschafter beim Verkaufsprozess an ein Investorenkonsortium aus Armira (Lead Investor), sowie u.a. den Family Offices der Gründer von Hexal und Zalando.

**Art der Mandate:**

Unternehmenskauf (Minderheit) | Corporate Finance Beratung | Unternehmensverkauf (Minderheit)

**Unternehmen:**

Boxine GmbH (Düsseldorf)

**Closing | Zeitraum:**

März 2015 (Kauf) | 2016 bis 2018 (Corporate Finance Beratung) | September 2019 (Verkauf)

**Branche:**

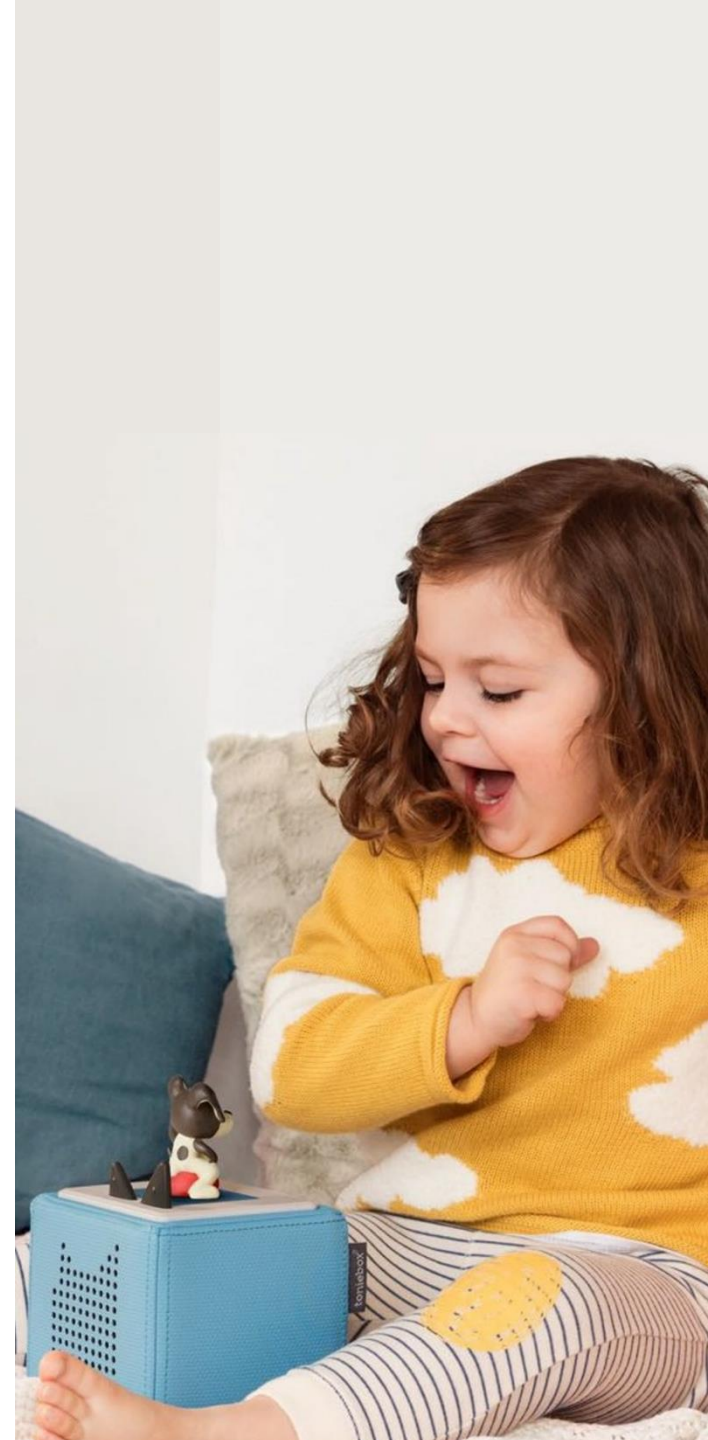
Spielwaren / Digital Audio

**Käufer:**

Armira Beteiligungen GmbH & Co. KG (München)

**Website:**

[www.tonies.de](http://www.tonies.de)



**Mandat:**

MBE, gegründet 1979, ist ein führender Anbieter von lackierten Befestigern für hochwertige Gebäudefassaden und beliefert vorrangig den deutschen Fachhandel mit lackierten Befestigungsmitteln für vorgehängte, hinterlüftete Fassaden.

Der Auftrag von Z&C war der Verkauf von 100% der Anteile an einen langfristig orientierten Erwerber zur Regelung der Unternehmensnachfolge und zur Sicherung der Arbeitsplätze am Standort Menden.

Aufgrund der hohen Prozessgeschwindigkeit und des strukturierten, kompetitiven Bieterprozesses konnte die Transaktion inklusive Vorbereitungsphase in weniger als 5 Monaten durch Z&C abgeschlossen werden.

**Art des Mandates:**

Unternehmensverkauf

**Unternehmen:**

MBE Moderne Befestigungselemente GmbH (Menden)

**Closing:**

Februar 2020

**Branche:**

Bauelemente

**Käufer:**

SFS Group AG (Schweiz), notiert an der SIX Swiss Exchange in Zürich

**Website:**

[www.mbe-gmbh.de](http://www.mbe-gmbh.de)



**Mandat:**

Die BID Unternehmensgruppe wurde 1985 als Inkassobüro und Auskunftsei gegründet und ist heute eines der beiden größten, konzernunabhängigen Inkassounternehmen in Deutschland.

Z&C wurde exklusiv mandatiert, um den Gesamtverkauf der Unternehmensgruppe im Rahmen der Nachfolgeregelung an einen Investor mit dauerhafter Beteiligungsabsicht beratend zu begleiten.

Mit der Obermark Gruppe ging der Zuschlag an einen Partner, der die erfolgreiche Entwicklung der BID Unternehmensgruppe in Zukunft weiter fördern und sichern wird.

**Art des Mandates:**

Unternehmensverkauf

**Unternehmen:**

BID Unternehmensgruppe, bestehend aus BID Bayerischer Inkasso Dienst GmbH, ProCash Collections GmbH, Profaktura Auslandsinkasso GmbH und Bürgel Coburg Heinz Bittermann e.K. (Coburg)

**Closing:**

Mai 2018

**Branche:**

Financial Services (Inkasso-Dienstleistungen, Forderungskauf)

**Käufer:**

Obermark Value S.a.r.l. (Luxemburg)

**Website:**

[www.bid-coburg.de](http://www.bid-coburg.de)



**Mandat:**

1935 von Friedrich Schleich in Schwäbisch Gmünd gegründet, ist Schleich heute einer der größten Spielwarenhersteller Deutschlands und international führender Anbieter von realistischen Tierfiguren.

Inzwischen bietet das Unternehmen sechs verschiedene Themenwelten mit mehr als 600 gestalteten und hochwertigen Einzelfiguren an. Die Produktion findet dabei sowohl am Firmenstandort in Schwäbisch Gmünd als auch in weiteren Produktionsstätten im Ausland statt.

Nachdem Leander Zerbach in 2006 bereits im Auftrag der Eigentümerfamilie den Verkauf von Schleich an HgCapital begleitet hat, wurde Z&C beauftragt, den ehemaligen Schleich CEO und Minderheitsgesellschafter im Rahmen des Secondary Buy-out durch Ardian beratend zu begleiten.

**Art des Mandates:**

Unternehmensverkauf

**Unternehmen:**

Schleich GmbH (Schwäbisch-Gmünd)

**Closing:**

Mai 2014

**Branche:**

Spielwaren

**Käufer:**

Ardian SAS (Paris)

**Website:**

[www.schleich-s.de](http://www.schleich-s.de)



## Mandat:

Cofresco, eine Tochtergesellschaft der Melitta Gruppe ist Europas führender Hersteller von Markenprodukten für Haushaltsfolien und -papieren. Die Melitta Gruppe beabsichtigte im Rahmen des Strategieprogramms „Melitta 2020“ die selektive Stärkung der bestehenden Geschäftsbereiche mit Hilfe von gezielten Akquisitionen.

Der Auftrag von Z&C war die Erarbeitung einer Akquisitionsstrategie und die europaweite Identifikation potentieller Zielunternehmen für Cofresco zur Stärkung des Geschäftsbereichs Foodservice, welche die gemeinsam definierten Akquisitionskriterien erfüllen und somit das bestehende Geschäft von Cofresco in diesem Bereich sinnvoll ergänzen.

## Art des Mandates:

Akquisitionsstrategie / Target Search

## Zeitraum:

Mai – August 2017

## Unternehmen:

Melitta Zentralgesellschaft mbH & Co. KG (Minden)

## Branche:

Packaging / Foodservice

## Website:

[www.melitta.de](http://www.melitta.de) / [www.cofresco.de](http://www.cofresco.de)



Zerbach &  
Company



## Kontakt

Zerbach & Company Corporate Finance GmbH  
Eiler Straße 3Y  
51107 Köln  
Germany  
Tel.: +49 (0)221 98515240  
[www.zerbach-company.de](http://www.zerbach-company.de)