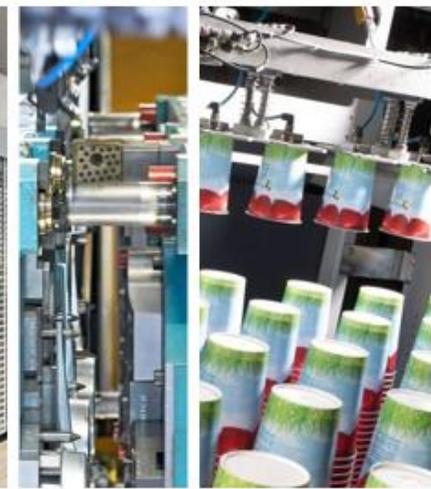


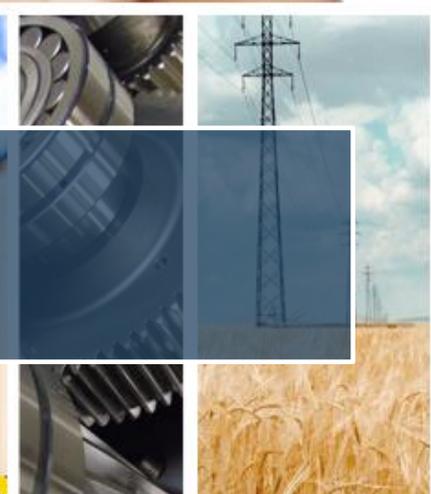
Zerbach & Company

Celebrating 10 Years
10
2014 - 2024



Unternehmensvorstellung Zerbach & Company

2025



Index

3

Auf einen Blick

4

Beratungsleistungen

6

Zerbach & Company Team

7

Industrieexperten-Beirat

8

Internationaler Track Record

9

Weltweites Netzwerk

10

Transaktionen und Referenzen

12

Darum Zerbach & Company

13

Anhang: Ausgesuchte Fallbeispiele

Auf einen Blick

Zerbach & Company

steht seit 2014 für unabhängige, persönliche und individuelle Beratung bei Unternehmenstransaktionen und Finanzierungsfragen. Wir begleiten unsere Mandanten mit Weitblick und der Erfahrung aus zahlreichen nationalen und internationalen Transaktionen.

Mittelstand im Fokus

Wir sind eine international tätige M&A- und Corporate-Finance-Beratung mit klarem Schwerpunkt auf den Mittelstand. Unsere Mandanten sind eigentümergeführte Unternehmen, Familienunternehmen sowie Investoren und Family Offices. Wir sind spezialisiert auf Unternehmensverkäufe, Nachfolgelösungen und Unternehmenskäufe mit Unternehmenswerten zwischen € 5 Mio. und € 200 Mio.

Erfahrung und Kontinuität

Nahezu 100 Jahre gebündelte Corporate-Finance-Erfahrung im Team. Das Senior-Team arbeitet seit fast 20 Jahren in unveränderter Konstellation – professionell, engagiert, diskret, werteorientiert und verantwortungsvoll.

Erfolgsbilanz und internationale Reichweite

Seit 2014 haben wir mehr als 65 Projekte mit Unternehmen und Investoren aus 18 Ländern erfolgreich begleitet, zusätzlich zu der Vielzahl an Transaktionen, die das Team in seinen früheren Tätigkeiten abgeschlossen hat.

Weltweites Investoren- und Käufernetzwerk

Unser internationales Netzwerk ermöglicht direkten Zugang zu Investoren, Unternehmen und lokaler Expertise weltweit. Unsere Datenbanken umfassen über 3.500 Finanzinvestoren und Family Offices sowie mehr als 800.000 Unternehmen.

Industrieexpertise

Das Team wird unterstützt durch einen Beirat aus 12 erfahrenen Industrieexperten und Unternehmerpersönlichkeiten, die tiefes Branchen-Know-how einbringen.

Exklusiv im Mandanteninteresse

Wir agieren ausschließlich für eine Seite – Käufer oder Verkäufer. Keine Maklertätigkeit, keine Interessenkonflikte.

95+
Jahre kumulierte
Corporate Finance
Erfahrung



55%
Internationale
Transaktionen

65+
erfolgreiche
Transaktionen
seit 2014



66%
Unternehmensverkauf
und Nachfolgemandate

15+
Jahre in unveränderter
Konstellation



Beratungsleistungen



Unternehmensnachfolge | Unternehmensverkauf

Ganzheitliche Begleitung von Nachfolgeregelungen und Unternehmensverkäufen – von der „Exit-Readiness“ bis zum erfolgreichen Vollzug der Transaktion.



Unternehmenskauf

Von der Strategie bis zum Vollzug – wir begleiten Unternehmenskäufe umfassend: Akquisitionsstrategie, Zielsuche, Ansprache und erfolgreiche Umsetzung.



Debt Advisory

Wir unterstützen bei der Durchführung strukturierter Prozesse zur Einwerbung optimaler Finanzierungsinstrumente – etwa zur Finanzierung von Akquisitionen oder Leveraged Buy-outs (LBOs).



Corporate Finance

Mehr als Transaktionen: Wir unterstützen mit fundierter Expertise bei projektbezogenen Aufgabenstellungen in den Bereichen Corporate Finance, Geschäftsmodellanalyse und Unternehmenssteuerung.



Modulare Produkte



Unternehmensbewertung

Der Unternehmenswert ist der Schlüssel zu fundierten Entscheidungen. Wir liefern Ihnen eine professionelle Bewertung nach anerkannten M&A-Methoden – klar, praxisnah und zum Festpreis.



Target Screening

Die Identifikation geeigneter Zielunternehmen – besonders im Ausland – ist für viele Unternehmen eine Herausforderung. Wir unterstützen mit strukturierten Target-Screenings, erstellen maßgeschneiderte Target-Listen und liefern die relevanten Informationen zur fundierten Bewertung im Rahmen Ihrer strategischen Entscheidungen.



Zerbach & Company Team



Leander Zerbach
Geschäftsführer



Marc Bollinger
Geschäftsführer



Dr. Lars Junc
Partner



Frank Eckertz
Associated Partner



Maximilian Castenholz
Associate



Patrick Röhrborn
Analyst

+40 Jahre
M&A -Erfahrung

+20 Jahre
M&A-Erfahrung

+15 Jahre
M&A-Erfahrung

+20 Jahre
M&A-Erfahrung

+3 Jahre
M&A-Erfahrung

+1 Jahr
M&A-Erfahrung

Berufserfahrung

Berufserfahrung

Berufserfahrung

Berufserfahrung

Berufserfahrung

Berufserfahrung

 DZ BANK

 DZ BANK

 DZ BANK

 NEC

 caplantic

 ANGEL INVEST

 WGZ BANK
Die Initiativbank

 EY

 WGZ BANK
Die Initiativbank

 SAL. OPPENHEIM

 ampega.
Talanx Investment Group

 BANXWARE

Ausbildung

Ausbildung

Ausbildung

Ausbildung

Ausbildung

Ausbildung



 UNIVERSITY OF WESTMINSTER

 UNIVERSITÄT DUISBURG ESSEN

 Frankfurt School
of Finance & Management
German Far East Partner, Global Relevance.

 NOVA
NOVA IN BUSINESS
INTEGRATING BUSINESS & ECONOMICS

 EBS Universität
für Wirtschaft und Recht

 UNIVERSITAS Miguel Hernández

 MERCATOR SCHOOL OF MANAGEMENT



 CBS COLOGNE BUSINESS SCHOOL

 Queens UNIVERSITY

 Steinbeis-Hochschule Berlin

 SDA Bocconi SCHOOL OF MANAGEMENT

 Chula Chulalongkorn University

Industrieexperten-Beirat



André Barth
Bauelemente

Gründer und ehemaliger Eigentümer der DuoTherm Rolladen GmbH (heute Teil der Stella Group)



Dr. Helen Fürst
Packaging

Geschäftsführende Gesellschafterin der Fürst Group
Präsidentin Verband Kunststoffverarbeitende Industrie e.V.



Ralf Hammer
Infrastruktur

Eigentümer und Gesellschafter divers. Unternehmen im Bereich Infrastruktur (insbes. Energie und Telekommunikation)



Jürgen Heidel
Automotive

Ehemaliger Geschäftsführer der SWA Technologies (heute Teil der Brückner Gruppe)



Jan Hinrichs
Retail & Consumer

Ehemals CEO der Spiele Max AG und Geschäftsführer der Erstling GmbH
Angel-Investor diverser Start-ups



Markus Klöpfer
Logistik

Geschäftsführender Gesellschafter der alpha logs GmbH



Paul Kraut
Konsumgüter

Ehemaliger Gesellschafter der Spielwarenhersteller Boxine (heute Tonies SE) und Schleich

Angel-Investor diverser Start-ups



Alex. Mesdaghi
Textilien

Ehem. Gesellschafter und Geschäftsführer des Industrienadelherstellers Schmetz



Dr. M. Oltmanns
Recht, Steuern

Partner der Kanzlei Menold Bezler Rechtsanwälte und Aufsichtsratsvorsitzender der Becker Mining Systems AG



Oliver Schulte
Healthcare

Board Director der NSECT Ningbo Shenggu Energy Conversation Technology Co.

Ehemals Managing Partner von Mannheimer Swartling Shanghai



Dr. Uwe Tillmann
Food & Agri

Ehemals CEO der VION Food Group N.V.
Ehemals Vorstand der Bestmeat Company B.V.

Ehemals Vorsitzender des Beirats der Melitta Group



Dr. Ulrich Viethen
Medizintechnik

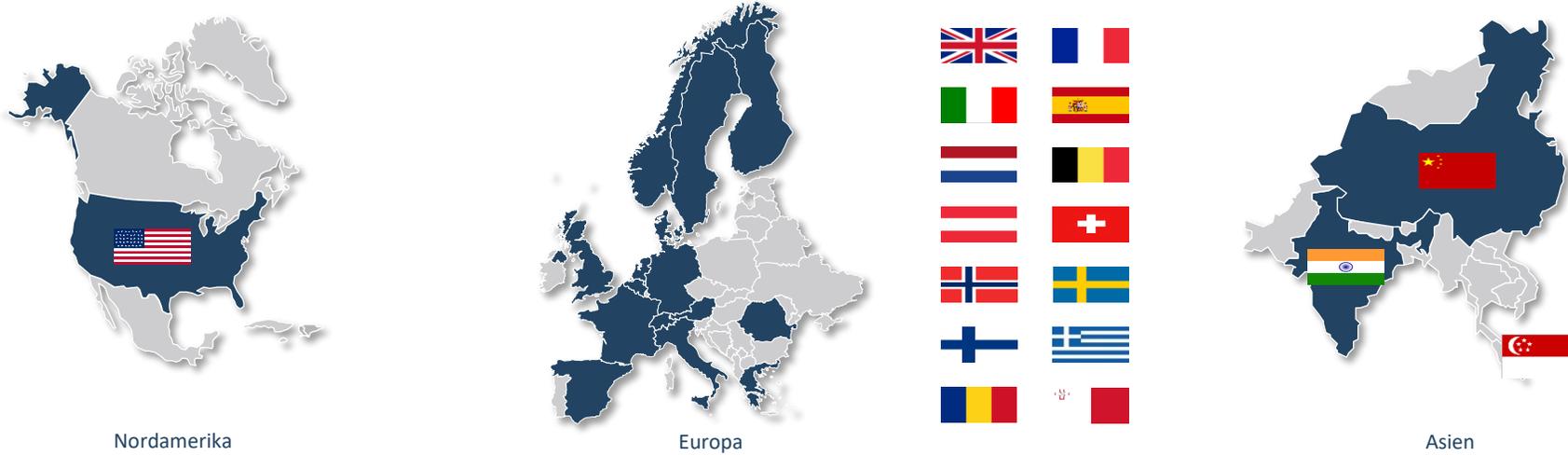
Geschäftsführer MURR Elektronik GmbH

Ehem. Group Vice President Siemens Medical Solutions

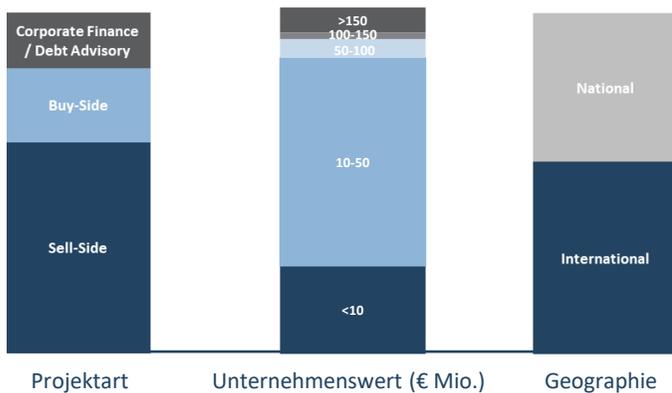
Vorstand iwB e.V. der TU München

Internationaler und branchenübergreifender Track Record

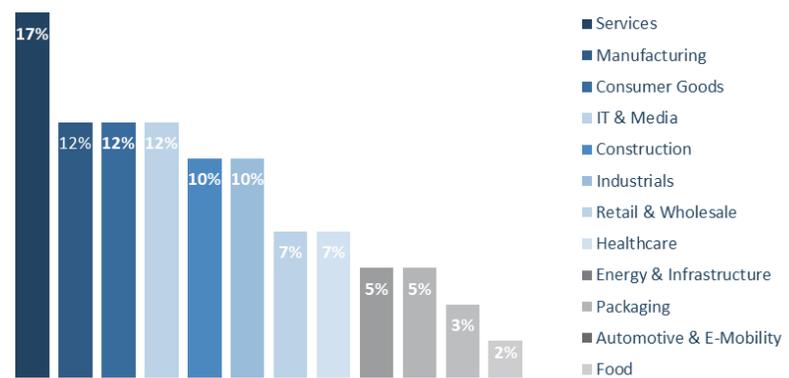
Seit 2014 haben mehr als 65 Transaktionen mit Unternehmen und Investoren aus 18 Ländern auf drei Kontinenten erfolgreich umgesetzt



Aufteilung M&A-Projekte nach...



Aufteilung M&A-Projekte nach Branchensektoren



Weltweites Netzwerk

Direkter Zugang zu Unternehmen, Investoren und lokaler Expertise weltweit – gestützt auf Partner in Europa, Asien und den USA sowie eine Datenbasis von mehr als 3.500 Investoren und 800.000 Unternehmen.

Unsere umfangreichen internationalen Referenzen verdeutlichen unsere Erfahrung im Management komplexer, grenzüberschreitender Transaktionen. Dabei haben wir Projekte über unterschiedliche Kontinente sowie Kulturen hinweg begleitet und sicher zum Abschluss geführt.

Eine aktuelle Auswahl finden Sie hier:



2025 | Anlagenbau 



KÖNIG + CO.



HBH
HOLDINGS, INC

Zerbach & Company

Verkauf

2025 | Beleuchtungsindustrie 



elp
emergency lighting products



BAY TREE
PRIVATE EQUITY

Zerbach & Company

Verkauf

2024 | Infrastruktur 



Infra Group
we connect.



visco
Infrastruktur mit Zukunft.

Zerbach & Company

Verkauf

2024 | Beauty & Parfum 



NOBILISGROUP | WE MAKE BEAUTY PERFORM



TMC
NORDIC

Zerbach & Company

Zukauf

2023 | Metallverarbeitung 



EIH CAPITAL ADVISORS



THE EXPANDED METAL COMPANY



MEISER

Zerbach & Company

Verkauf

Auswahl erfolgreicher Transaktionen

Industrials   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Automotive   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Services   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Lighting   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Infrastructure   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Retail & Wholesale   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Services   <small>Zerbach Company</small> Joint-Venture	Mobility – Smart   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Consumer Goods   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Consumer Goods   <small>Zerbach Company</small> Verkauf
Industrials   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Industrials  <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Industrials   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Industrials   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Services  <small>Zerbach Company</small> Verkauf	IT & Media   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Healthcare   <small>Zerbach Company</small> Zukauf	Construction   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Consumer Goods   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Services    <small>Zerbach Company</small> Verkauf
Industrials   <small>Zerbach Company</small> Zukauf	Services   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Retail & Wholesale   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Industrials  <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Consumer Goods  <small>Zerbach Company</small> Corp. Finance	IT & Media   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Services   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Consumer Goods   <small>Zerbach Company</small> Corp. Finance	Construction   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	IT & Media   <small>Zerbach Company</small> Zukauf
Consumer Goods  <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Construction   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Construction   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Industrials   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Packaging  <small>Zerbach Company</small> Corp. Finance	Services   <small>Zerbach Company</small> Zukauf	Industrials   <small>Zerbach Company</small> Zukauf	Consumer Goods   <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Healthcare  <small>Zerbach Company</small> Verkauf	Mobility  <small>Zerbach Company</small> Corp. Finance

Persönliche Referenzen



Jeff Hock – CEO und Gesellschafter HBH Holdings, Inc.

„Die Übernahme von KÖNIG + CO. im Juni 2025 war für uns ein strategisch wichtiger Schritt – und gleichzeitig eine anspruchsvolle transatlantische Transaktion mit all ihren typischen Herausforderungen: kulturelle Unterschiede, Zeitzonen, rechtliche Rahmenbedingungen und unterschiedliche Erwartungen. Z&C hat den Verkäufer während des gesamten Prozesses mit beeindruckender Professionalität, Schnelligkeit und Finesse vertreten. Besonders beeindruckt hat uns ihr tiefes Verständnis für die Dynamik mittelständischer Industrieunternehmen und ihre Fähigkeit, auch in kritischen Verhandlungsphasen lösungsorientiert zu bleiben. Sie haben konsequent die Interessen ihrer Mandanten vertreten, ohne dabei das empfindliche Gleichgewicht unserer Perspektive als Käufer aus den Augen zu verlieren. Trotz unterschiedlicher Interessen in verschiedenen Phasen des Verhandlungsprozesses war die Zusammenarbeit stets respektvoll, effizient und auf Augenhöhe. Ohne die Expertise und Vermittlungsfähigkeit von Z&C wäre ein erfolgreicher Abschluss nicht möglich gewesen.“



Patric Faßbender & Marcus Stahl – Gründer und Aktionäre Tonies SE

„Wir haben das Team von Zerbach & Company Anfang 2015 kennen gelernt. Durch den Mix aus professioneller Arbeit, stets offener Kommunikation in Verbindung mit einem sehr angenehmen persönlichen Umgang hat Zerbach & Company in der Folge wichtige Puzzleteile beitragen können, um das extrem rasante Wachstum unserer tonies® Hörfiguren bezwingbar zu machen.“



Paul Kraut – Investor, ehemaliger geschäftsführender Gesellschafter Schleich GmbH

„Meine Beziehung zu den Partnern von Zerbach & Company geht schon auf 2004 zurück, als es Leander Zerbach in der Folge gelang, vier Gesellschafter mit ganz unterschiedlichen Interessen zu bündeln und deren Beteiligung an dem weltweit führenden Spielfigurenhersteller Schleich sehr erfolgreich im Rahmen eines kompetitiven Bieterverfahrens an HgCapital zu veräußern. Seit dieser Zeit arbeite ich mit Leander Zerbach, Dr. Lars Junc und Marc Bollinger sehr eng und vertrauensvoll zusammen. Sie beraten mich bei meinen diversen Aktivitäten mit eigenen Produktionsstätten in Nord-Afrika und China, sowie im Rahmen von Startups, wie Boxine (heute Tonies SE), Fazua, Demecan, SpyraOne und Tigerbox.“



Karl-Heinz Moll – ehemaliger Vorstand WGZ BANK AG und DZ BANK AG

„Als langjähriges Mitglied des Vorstands der WGZ BANK und der DZ BANK konnte ich den erfolgreichen beruflichen Werdegang von Herrn Zerbach über viele Jahre hinweg begleiten. Es war daher sehr bedauerlich, dass er 2014 aus unserem genossenschaftlichen Bankenverbund ausschied. In den folgenden Jahren gelang es ihm und seinem Team sich erfolgreich zu positionieren und ein breites Netzwerk aufzubauen. Neben der fachlichen Expertise ist dies maßgeblich auf die handelnden Personen zurückzuführen, denen es immer wieder gelingt, Unternehmerpersönlichkeiten für sich und ihre Beratungskompetenz zu gewinnen. Dieser Leistung gebührt Anerkennung und Wertschätzung.“

Darum Zerbach & Company

Seniorität und Diskretion

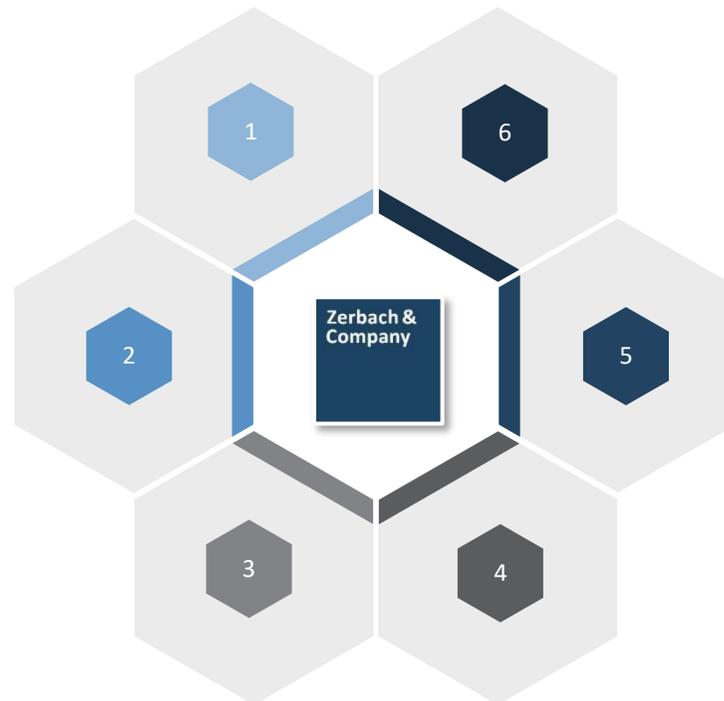
Wir garantieren unseren Mandanten eine kontinuierliche Betreuung durch ein erfahrenes Senior-Team mit langjähriger Transaktionserfahrung, das den Mittelstand und seine besonderen Herausforderungen genau kennt. Professionalität, Engagement, Diskretion, Werteorientierung und Verantwortungsbewusstsein prägen dabei unsere Arbeit.

Erfahrung und Kontinuität

Fast 100 Berufsjahre kumulierte Corporate Finance Erfahrung des Teams sowie fast 20 Jahre erfolgreiche Zusammenarbeit des Senior-Team in unveränderter Konstellation. Diese außergewöhnliche Beständigkeit gewährleistet tiefes gemeinsames Verständnis, effiziente Prozesse sowie die Fähigkeit, auch zeitkritische Mandate souverän und zielgerichtet umzusetzen.

Mittelstandsfokus

Unsere Beratung basiert auf profunder Kenntnis unterschiedlicher Stakeholder-Perspektiven. Wir kennen die Bedürfnisse eigentümergeführter, mittelständischer Unternehmen ebenso wie die Erwartungen professioneller Investoren, multinationaler Konzerne und internationaler Familienunternehmen.



Internationaler Track-Record

Unser internationaler Track-Record verdeutlicht unsere Erfahrung im Management komplexer, grenzüberschreitender Transaktionen. Seit 2014 haben wir Projekte mit Unternehmen und Investoren aus über 18 Ländern erfolgreich abgeschlossen – teils über mehrere Kontinente hinweg und stets unter Berücksichtigung kultureller Besonderheiten. Diese Erfahrung ermöglicht es uns, regionale Marktgegebenheiten mit globaler Investorenperspektive zu verbinden.

Weltweites Käufernetzwerk

Unsere Datenbanken umfassen mehr als 3.500 Finanzinvestoren und Family Offices sowie über 800.000 Unternehmen im In- und Ausland. Darüber hinaus eröffnet uns unser über viele Jahre aufgebautes internationales Netzwerk direkten Zugang zu Entscheidungsträgern, Investoren und Branchenexperten weltweit.

Industrieexperten-Beirat

Unser Beirat aus erfahrenen Unternehmern und Branchenexperten unterstützt das Team in strategischen und branchenspezifischen Fragestellungen. Dabei bringen die Mitglieder ihre langjährige Erfahrung sowie ihre weitreichenden Netzwerke und Kontakte aktiv ein.

Transaktion:

Das Familienunternehmen KÖNIG + CO. ist ein weltweit bekannter Hersteller im Bereich von Kesselböden, Konen und Sonderpressteilen mit fast 100-jähriger Unternehmensgeschichte.

HBH Holdings, Inc. mit Sitz in Cincinnati, Ohio, USA, ist eine private Investment- und Holdinggesellschaft, die sich auf Fertigungs-, Wartungs- und Baudienstleistungen für den Versorgungs- und Industriemarkt spezialisiert hat.

Zerbach & Company begleitete die Gesellschafterfamilie König bei der erfolgreichen Umsetzung der Nachfolgelösung.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

Familie König

Closing:

Juni 2025

Branche:

Maschinen- und Anlagenbau

Käufer:

HBH Holdings Inc., Cincinnati, USA

Website:

www.koenig-co.de



Transaktion:

Die 1908 gegründete THUN Automotive („THUN“) beschäftigt rund 400 Mitarbeiter in seinen Werken in Gevelsberg, Halver, Remscheid und Vezprém, Ungarn. THUN ist ein Hersteller von Metallkomponenten und Baugruppen, die durch Stanzen, Umformen, Drehen und eine Vielzahl von Verbindungstechnologien hergestellt werden. THUN beliefert Automobilhersteller mit Produkten für den Einsatz in den Bereichen Elektrik/Elektronik, darunter Elektroantriebe, Verbrennungsmotoren und antriebsunabhängige Anwendungen wie Fahrwerk, Innenausstattung und Sitze sowie Halte- und Führungselemente für Türen und Klappen.

Zerbach & Company begleitete THUN bei der erfolgreichen Umsetzung des Verkaufs an die Private Equity Gesellschaft RCP Group GmbH, München.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

TA Holding GmbH, Gevelsberg

Closing:

Juni 2025

Branche:

Automotive

Käufer:

RCP Group GmbH, München

Website:

www.thun-automotive.de



Transaktion:

Die in Jagstzell, Baden-Württemberg, beheimatete VISCO ist ein Anbieter im Bereich der passiven Telekommunikations- und Energieinfrastruktur. Als Generalunternehmen bietet VISCO mit rund 300 Mitarbeitern seinen Kunden alle Leistungen aus einer Hand und konzentriert sich auf Großprojekte im Bereich von Fiber-to-the-building (FTTB) und Fiber-to-the-home (FTTH), sowie die Verlegung von Stromtrassen.

Die im Besitz des vom Gründer geführten Managements, sowie der Private Equity Gesellschaften PAI Partners, ICG und Andera Partners befindliche Infra Group mit Sitz in Temse, Belgien, ist ein führender Anbieter von Infrastrukturdienstleistungen in Belgien, Deutschland, den Niederlanden und Frankreich.

Zerbach & Company begleitete den Eigentümer der Visco Gruppe bei der erfolgreichen Umsetzung des Verkaufs.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

Vermögensverwaltung Hammer GmbH

Closing:

Oktober 2024

Branche:

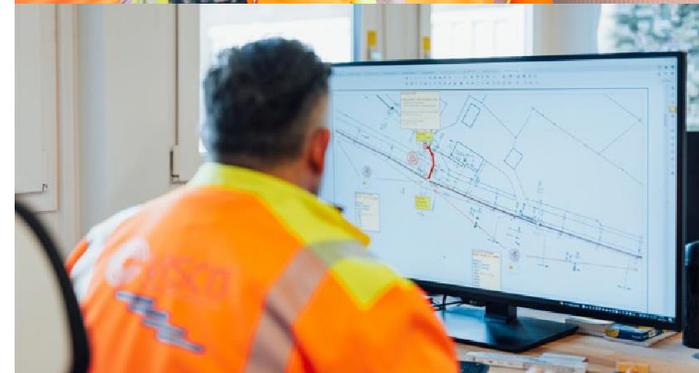
Infrastruktur

Käufer:

Infra Group, Temse, Belgien

Website:

www.visco.de



Transaktion:

Emergency Lighting Products Limited („ELP“), gegründet 1995 in Billingshurst, circa 80 km südlich von London, ist Anbieter für Sicherheitsbeleuchtungsprodukte, -geräte und elektronische Schaltungen. Das Unternehmen ist auf die Herstellung von Notbeleuchtungsanlagen spezialisiert. Im Rahmen der Montage- und Konvertierung werden auch bestehende Produkte angepasst oder Sonderanfertigungen nach Kundenwunsch erstellt.

Zerbach & Company hat im Auftrag des ehemaligen Gesellschafters der ELP den internationalen Transaktionsprozess strukturiert, potenzielle Käufer identifiziert, die Gespräche mit vorwiegend britischen Investoren initiiert und den Prozess mit dem Verkauf der Geschäftsanteile an Bay Tree Private Equity LLP mit Sitz in London zu einem erfolgreichen Abschluss geführt.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

Jordan Reflektoren GmbH & Co. KG

Closing:

Juni 2025

Branche:

Beleuchtungsindustrie

Käufer:

Bay Tree Private Equity LLP, London, UK

Website:

www.elp.uk.com



**Transaktion:**

Die Innecken Gruppe („Innecken“) ist ein Komplettanbieter auf dem Gebiet der Elektrotechnik für Kunden aus Industrie und Gewerbe und beschäftigt mehr als 200 Mitarbeiter. Innecken ist Lieferant und Servicepartner für die Stromerzeugung, die Umwandlung und Übertragung elektrischer Energie bis hin zur Stromverteilung, wie bspw. Schaltanlagen und Transformatoren. Die Kern-Geschäftsbereiche sind Mittel- & Hochspannungsanlagen sowie der Schaltschrankbau und die Gebäudeautomation.

Die GRÄPER Gruppe ist an acht Standorten in Deutschland, den Niederlanden und der Slowakei tätig und entwickelt Produkt- und Servicelösungen in den Bereichen Trafostationen und Baustoffe.

Zerbach & Company begleitete Innecken bei der erfolgreichen Umsetzung der Nachfolgelösung.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

Eigentümer der Innecken GmbH

Closing:

Juni 2025

Branche:

Elektrotechnik

Käufer:

GRÄPER Gruppe, Ahlhorn

Website:

www.innecken.de



Transaktion:

Die in Jagstzell, Baden-Württemberg, beheimatete VISCO ist ein Anbieter im Bereich der passiven Telekommunikations- und Energieinfrastruktur. Als Generalunternehmen bietet VISCO mit rund 300 Mitarbeitern seinen Kunden alle Leistungen aus einer Hand und konzentriert sich auf Großprojekte im Bereich von Fiber-to-the-building (FTTB) und Fiber-to-the-home (FTTH), sowie die Verlegung von Stromtrassen.

Die im Besitz des vom Gründer geführten Managements, sowie der Private Equity Gesellschaften PAI Partners, ICG und Andera Partners befindliche Infra Group mit Sitz in Temse, Belgien, ist ein führender Anbieter von Infrastrukturdienstleistungen in Belgien, Deutschland, den Niederlanden und Frankreich.

Zerbach & Company begleitete den Eigentümer der Visco Gruppe bei der erfolgreichen Umsetzung des Verkaufs.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

Vermögensverwaltung Hammer GmbH

Closing:

Oktober 2024

Branche:

Infrastruktur

Käufer:

Infra Group, Temse, Belgien

Website:

www.visco.de



Transaktion:

Die NOBILIS GROUP ist der führende, unabhängige und inhabergeführte Beauty-Distributor in der DACH-Region und seit über 30 Jahren erfolgreich am Markt tätig. Durch neue Markenpartnerschaften und die forcierte Internationalisierung des Unternehmens wird die NOBILIS GROUP bis 2024 auf einen Umsatz von rund 300 Millionen Euro wachsen. Mit der Aufnahme der Gebr. Heinemann SE als Partner in den Gesellschafterkreis wurden die Weichen für eine nachhaltige und positive Weiterentwicklung gestellt, welche die Zukunft des Unternehmens und der damit verbundenen Arbeitsplätze langfristig sichert.

Gebr. Heinemann ist einer der weltweit führenden Einzelhändler und Distributoren auf dem internationalen Reisemarkt, Marktführer in Europa und das einzige Familienunternehmen unter den Global Playern im Reiseeinzelhandel. Seit der Gründung im Jahr 1879 hat das Familienunternehmen seinen Sitz in der Hamburger HafenCity und wird seither von Mitgliedern der Familie Heinemann geführt

Zerbach & Company begleitete die Gesellschafter der NOBILIS Group bei der erfolgreichen Umsetzung des Anteilsverkaufs.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

Eigentümer der NOBILIS Group GmbH

Closing:

Juli 2023

Branche:

Konsumgüter (Beauty & Fragrance)

Käufer:

Gebr. Heinemann SE & Co. KG, Hamburg

Website:

www.nobilis-group.de





MEISER®



Transaktion:

The Expanded Metal Company („EMCO“) ist Spezialist für Streckmetallgitter und war früher Teil der Expamet-Unternehmensgruppe. Das Unternehmen mit Sitz in Hartlepool, Nordostengland ist führend und innovativ in der Entwicklung und Herstellung von Streckmetallmatten, von Baumaterialien bis hin zu Filtern, Gittern, Gehwegen und optisch auffälligen Architekturmatten. EMCO beliefert eine Vielzahl von Industriezweigen, darunter Baugewerbe, Filtration, Automobilindustrie, Luft- und Raumfahrt, Architektur, Landwirtschaft, Akustik, sowie die Sicherheitsbranche. Das Unternehmen wurde von John French Golding gegründet, dem Erfinder von Streckmetall. Sein erstes britisches Patent wurde 1884 erteilt.

Zerbach & Company begleitete EIH Capital Partners bei der erfolgreichen Umsetzung des Portfolioverkaufs.

Art des Mandates:

Unternehmensverkauf

Mandant:

EIH Capital Partners LLP, USA

Closing:

August 2023

Branche:

Metallverarbeitung

Käufer:

MEISER Gruppe, Schmelz-Limbach

Website:

www.expandedmetalcompany.com



Projekt:

Cofresco, eine Tochtergesellschaft der Melitta Gruppe ist Europas führender Hersteller von Markenprodukten für Haushaltsfolien und -papieren. Die Melitta Gruppe beabsichtigte im Rahmen des Strategieprogramms „Melitta 2020“ die selektive Stärkung der bestehenden Geschäftsbereiche mit Hilfe von gezielten Akquisitionen.

Der Auftrag von Z&C war die Erarbeitung einer Akquisitionsstrategie und die europaweite Identifikation potentieller Zielunternehmen für Cofresco zur Stärkung des Geschäftsbereichs Foodservice, welche die gemeinsam definierten Akquisitionskriterien erfüllen und somit das bestehende Geschäft von Cofresco in diesem Bereich sinnvoll ergänzen.

Art des Mandates:

Akquisitionsstrategie / Target Search

Mandant:

Melitta Zentralgesellschaft mbH & Co. KG (Minden)

Zeitraum:

Mai – August 2017

Branche:

Packaging / Foodservice

Website:

www.melitta.de / www.cofresco.de



Zerbach &
Company



Kontakt

Zerbach & Company Corporate Finance GmbH
Eiler Straße 3Y
51107 Köln
Germany
Tel.: +49 (0)221 98515240
www.zerbach-company.de